



Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

ГЕНЕРАТОР МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ QEEP-PRO

Михаил Сиволобов, +7 (903) 953-73-73
m.sivolobov@qEEP.pro

<https://pt.2035.university/project/generator-mobilnyh-prilozenij-qEEP-pro>



20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ

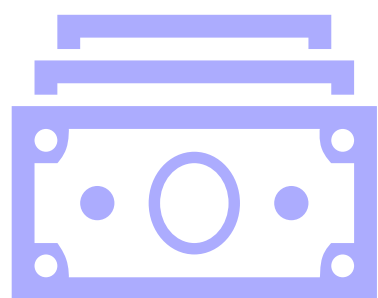


ФОНД НТИ
Фонд Национальной
технологической инициативы



Проблема

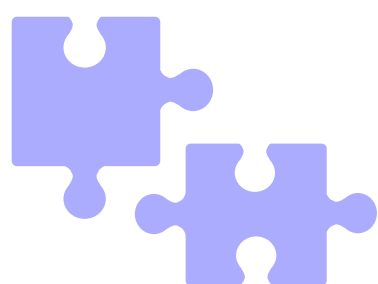
Разработка и внедрение мобильного приложения



Дорого: СТОИТ ОТ **3 млн.рублей**
(>90% доставок не могут себе позволить)



Долго: первый релиз ждать от **полугода**
(за это время уже можно закрыться)



Сложно: придется **дополнительно**
разрабатывать интеграцию с CRM



Решение

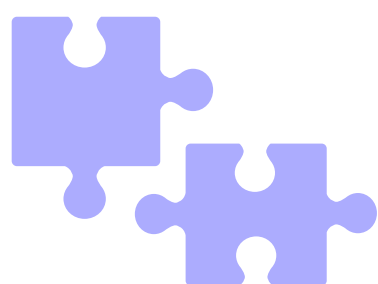
С помощью нашего генератора приложений



Разработка: 30 тысяч рублей
Поддержка: 10 т.р./месяц



Быстро: первый релиз уже через **2 дня**
Обновления по мере поступления



Встроенная интеграция с популярными системами автоматизации



Генератор мобильных приложений **QEEP.PRO**

Сервис, который позволяет по заданным параметрам сгенерировать и опубликовать мобильные приложения для iOS и Android



Конкуренты

	Средняя стоимость	Стоимость обновлений	Оперативность обновлений	Интеграция с iiko/ RKeeper/etc.
Разработка у студий (привычный способ делать это)	От 3 млн.руб.	От 200 т.р.	Оперативно	От 200 т.р. за интеграцию + 100 т.р./год за поддержку
Зарубежные генераторы мобильных приложений	От \$100/месяц	Бесплатно	Оперативно	НЕВОЗМОЖНА
Студии, отпускающие приложения по подписке	12 т.р./месяц	30-50 т.р.	Доходит до пары лет	Есть
Генератор приложений QEEP-PRO	10 т.р./месяц	Бесплатно	Оперативно	Есть



50 тысяч компаний
доставки еды

SAM при среднем чеке
10 т.р./месяц = 6 млрд.рублей

SOM при конверсии 5%
составляет 300 млн.руб



Бизнес-модель



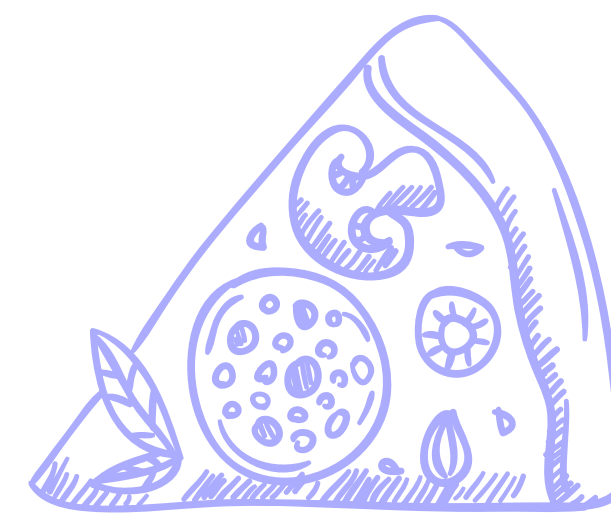
<p>Проблема</p> <p>Для более чем 90% предпринимателей из области доставки еды нет возможности создать собственное мобильное приложение из-за дороговизны (от 3 млн.руб) и долгих сроков внедрения (от 6 месяцев), которые в условиях сильной конкуренции просто недопустимы</p>	<p>Решение</p> <p>Создание и публикация приложения на базе шаблона за 2 дня с оплатой по подписке (10 т.р./мес.) и постоянными обновлениями</p>	<p>Ценность</p> <p>Оперативный выпуск и обновление собственного мобильного приложения</p>	<p>Нечестные преимущества</p> <p>Генератор исходного кода, наработанный годами разработки. Консолидированная база данных заказов и клиентов</p>	<p>Целевая аудитория</p> <p>Рестораны с оборотом на доставке от 1 млн.рублей в месяц</p>
	<p>Метрики</p> <p>Количество звонков/ продаж Конверсия с демо-версии в оплату</p>		<p>Каналы продаж</p> <p>Холодный обзвон Партнерские сети Конференции Форумы</p>	
<p>Структура затрат</p> <p>Привлечение клиентов (оплата отдела продаж, партнерское вознаграждение, оплата участия в конференциях и форумах) Разработка ПО Оплата труда исполнителей</p>		<p>Потоки продаж</p> <p>Продажа подписки (10 т.р./мес.) Оплата за каждую новую подключенную точку Партнерские поступления от эквайринга и различных сервисов</p>		



Текущие результаты

Подтвердил проблему и её
решение своим продуктом на
рынках доставки готовой еды и
питьевой воды

Достиг договоренности с
партнерами iiko о
стратегическом сотрудничестве
Уже есть 10 платящих клиентов



Планы развития

Выйти в операционную прибыль в декабре 2022 г.
(сейчас уже набирается отдел продаж, который позволит это сделать)

Взять в команду product-менеджера в сентябре 2022 г.
(есть договоренность с школой продактов WinBD)

Выпустить генератор телеграм-ботов, чтобы использовать их как lead-магнит в октябре 2022 г.

Подключить 50 клиентов в декабре 2022 года и 200 клиентов в марте 2023 года



В планах также есть консультация с юристами по интеллектуальной собственности и дальнейшие действия, которые спланируем на этой консультации для регистрации и защиты интеллектуальных прав



Статья	июль 2022	дек. 2022	дек. 2023	дек. 2024	дек. 2025
ВЫРУЧКА	40 000,00 ₽	470 000,00 ₽	2 760 000,00 ₽	9 630 000,00 ₽	30 980 000,00 ₽
Клиентов на начало периода	1	37	246	872	2813
Холодных звонков по базе	500	1996	6256	19622	61572
Конверсия в лиды	12 %	12 %	12 %	12 %	12 %
Конверсия в клиентов	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
Новых клиентов	3	11	37	117	369
Расчётный отток клиентов (3 %)	0	1	7	26	84
Клиентов на конец периода	4	47	276	963	3098
ПЕРЕМЕННЫЕ РАСХОДЫ	-37 000,00 ₽	-39 992,00 ₽	-48 512,00 ₽	-75 244,00 ₽	-159 144,00 ₽
МАРЖИНАЛЬНЫЙ ДОХОД	3 000,00 ₽	430 008,00 ₽	2 711 488,00 ₽	9 554 756,00 ₽	30 820 856,00 ₽
ПОСТОЯННЫЕ РАСХОДЫ	-440 000,00 ₽	-455 000,00 ₽	-640 000,00 ₽	-940 000,00 ₽	-1 190 000,00 ₽
ЕВИТДА	-437 000,00 ₽	-24 992,00 ₽	2 071 488,00 ₽	8 614 756,00 ₽	29 630 856,00 ₽
Прибыль до налогообложения	-437 000,00 ₽	-24 992,00 ₽	2 071 488,00 ₽	8 614 756,00 ₽	29 630 856,00 ₽
Налог на прибыль	-400,00 ₽	-4 700,00 ₽	-207 148,80 ₽	-861 475,60 ₽	-2 963 085,60 ₽
Чистая прибыль	-437 400,00 ₽	-29 692,00 ₽	1 864 339,20 ₽	7 753 280,40 ₽	26 667 770,40 ₽



Предложение для инвестора

Ищу инвестиции в размере 5 млн.рублей
(за долю в 10%) на маркетинг и
организацию отдела продаж



Предложение для Партнера

Мы открыты для предложений в рамках создания совместных предприятий для захвата специализированных рынков

Также ищем партнеров для развития партнерских продаж и кросс-маркетинга. Мы можем предоставить клиентам Партнера дополнительную ценность, предложив создавать мобильные приложения на особых условиях

И как же без того, чтобы не ждать в клиентах всех заинтересованных? Если вам нужен наш продукт — пишите, договоримся!



Команда



Михаил Сиволобов
Chief Executive Officer

18 лет в
предпринимательстве,
12 лет в IT, проекты для
Газпрома, vigoda.ru,
procraft.com, hots.ru



Евгений Куликовских
Chief Technical Officer

3 года коммерческой
разработки в области
e-commerce
(сайтов и мобильных
приложений)



Сотрудники в штате
и аутсорсеры

Также есть 2 разработчика
в штате
Project Manager на аутсорсе
В сентябре появится
Product Manager



Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

Контакты

Сайт QEEP.Pro
Телефон +7 (903) 953-73-73
email m.sivolobov@qEEP.pro

