

ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

«__» _____ 202__ г.

Наименование Получателя гранта	ООО «ВЭЙФУД», Решетняк Андрей Русланович
ИНН Грантополучателя	
Наименование акселерационной программы	РУДН
Дата начала реализации акселерационной программы	
Дата заключения и номер Договора	

1. Общая информация о стартап-проекте

Название стартап-проекта	ПУТЬ ЕДЫ
Команда стартап-проекта	1. Решетняк Андрей 2. Парменов Никита 3. Ионов Юлий
Технологическое направление	ФудНет
Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)	<p>Проект решает несколько ключевых проблем: возникновение парниковых газов во время утилизации продуктов питания, убытки из-за не своевременной реализации остатков готовых блюд. У всех ресторанов и кафе остаются продукты, которые они обязаны утилизировать (по регламенту). Во время утилизации пищевых продуктов в атмосферу выбрасываются парниковые газы, которые в глобальном масштабе вызывают парниковый эффект и глобальное потепление. Для ресторана продается доступ к программному продукту, который позволяет оптимизировать статьи расходов и потерь от нереализованной продукции. Проект помогает продать пригодные для употребления остатки еды в точке общественного питания, тем самым сократить потенциальные убытки. Базовая, фундаментальная опция для клиента - это возможность оплатить заказ в режиме онлайн и забрать его собственными силами со скидкой до 80%. Размер скидки будет находиться в диапазоне вариативности от 30 до 80%. Скидку устанавливает точка общественного питания через сайт для административного управления (сайт проекта), но не менее 30% и не более 80%. На основе разрабатываемых алгоритмов, партнёрам стартапа (общепиту) будет предоставлена рекомендация для установления размера скидки. На размер скидки будут влиять несколько факторов: количество еды,</p>

	<p>сколько продаж было в предыдущие дни в вечерние часы, является ли блюдо "ходовым" и пр</p>
<p>Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)</p>	<p>Существующие санкции ограничивают возможность внедрения зарубежных разработок в сфере общественного питания. Например, некоторые мобильные приложения из сферы "ФудТех" теперь нельзя скачать и использовать на территории РФ. Готовые зарубежные решения нельзя использовать на данный момент и не факт, что можно будет использовать в следующем году, следовательно, замедляется рост и оцифровка предприятий в сфере общественного питания. Можно автоматизировать некоторые бизнес-процессы в заведении, например, складской учет, банковскую оплату, но внедрять узкоспециализированные решения, работающие в других странах нельзя. Необходимо создать аналогичные отечественные решения, чем и занимается проект "Путь Еды" Решается проблема возникающих убытков из-за не своевременной реализации пищевой продукции. За счет оперативного сбыта оставшейся еды, продукция используется по назначению, не попадает на свалки, следовательно, при гниении, не выделяются парниковые газы. Помимо этого, предприятию общественного питания не нужно оплачивать стоимость услуг по утилизации продуктов питания. Ресторану, кафе, столовой выгоднее продать еду с большой скидкой и вернуть себестоимость, чем выбрасывать еду и нести чистый убыток.</p> <p>Проекта "Путь Еды" создаёт технологически инновационные продукты и новые бизнес-модели для рынка общественного питания. На момент коммерциализации работа будет вестись в 3-х сегментах: микро, малый, средний бизнес общественного питания.</p> <p>Уникальный программный продукт позволяет клиентам и партнерам решить «боль»:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Ресторану оптимизировать расходы, аналитика и учет продуктов ▪ Ресторан возвращает затраты на себестоимость продуктов ▪ Клиент получает еду по скидке, а также эмоцию, ведь он причастен к спасению экологии ▪ Сокращаем количество пищевых отходов, бережем экологию, сохраняем деньги наших клиентов
<p>Технологические риски</p>	<p>Отсутствие доступа к серверам, сложность интеграции API, базы данных.</p>
<p>Потенциальные заказчики</p>	<p>B2C Студенты, офисные сотрудники, ЗП до 35 т.р. Возраст до 40 лет, чек ~300 рублей</p> <p>B2B Микро, малый бизнес, жилые массивы рядом Выбрасывается до 20% еды Работают до 22:00, акция «горячие часы»</p>

Бизнес модель стартап-проекта¹ (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	Транзакционная + тестирование подписочной модели (фримиум)
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	Почему под фуднет подходим
2. Порядок и структура финансирования	
Объем финансового обеспечения²	1 100 000
	_____ рублей
Предполагаемые источники финансирования	ФСИ
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта²	Рам 96 трлн там 1,7 трлн сам 407 млн som 28 млн

3. Календарный план стартап-проекта		
Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Этап 1 Разработка Ui/Ux интерфейсов Утверждение ТЗ для специалистов Начата Backend разработка, проведение НИР	3 месяца	180 000
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Этап 2 Разработка Android моб.приложения Создание алгоритма умного оповещения клиентов Синхронизация frontend и backend	3 месяца	300 000
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Этап 3 Разработка системы учета и аналитики, интеграция системы оповещения Создание базы данных точек общепита, позиции из меню Создание веб-сайта для владельцев заведений	3 месяца	360 000

¹ Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. ² Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

² Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

<ul style="list-style-type: none"> Этап 4 Создан MVP проекта Защита интеллектуальной деятельности, патент Масштабирование проекта, реклама	3 месяца	260 000
<p>Итого 12 месяцев, 1 100 000 рублей</p>		

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)		
Участники	ООО «ВЭЙФУД»	
	Размер доли (руб.)	%
1. Решетняк Андрей Русланович	10 000	100
2.		
3.		
Размер Уставного капитала (УК)	10 000	100%

5. Команда стартап- проекта				
Ф.И.О.	Должность	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/опыт работы
Решетняк Андрей Русланович	Генеральный директор	89182307959	СЕО, основатель проекта, НИР, R&D, продажи, бизнес-процессы. Венчурное строительство	4 года занимается стартапами, работал в лучшей стартап-студии (ГК «Технопарк»),

				лидер студ. научн. кружка, ген.дир ООО «ВЭЙФУД»
Парменов Никита Валентинович	Технический директор	По запросу	Программист, разработчик, курирование процесса создания MVP	Опыт разработки 4+ года. Lead Android Developer (TradingView). Опыт работы с ИИ, создание мобильных приложений на Low-code платформах. Teamlead, стартапы – 2 года
Ионов Юлий Николаевич	Сооснователь, коммерческий директор	По запросу	Ответственный за продажи, маркетинг, связи с общественностью, работа с кадрами, привлечение человеческого капитала	3 года опыт работы в сфере общественного питания; сеть нетворкинга; выход на рынок общепита; привлечение студенческого научного сообщества к реализации проекта