

ToothPain

# Датчики дискомфорта в детский кабинет стоматолога

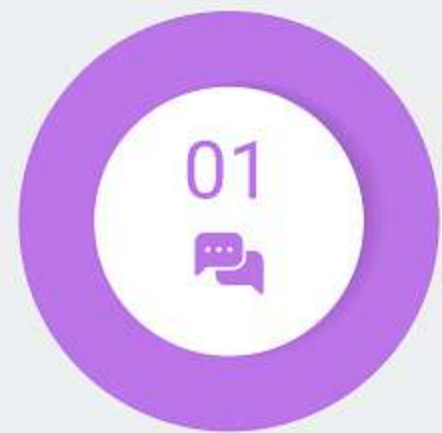


# Цель

Обеспечение безопасности и комфорта ребенка во время приема в кабинете стоматолога



# Проблема



## Невозможность получения точных данных о состоянии пациента

Для 90% опрошенных пациентов было бы важно, если стоматолог получал точную информацию о степени дискомфорта во время процедуры



## Нанесение вреда здоровью ребенка во время приема

70% стоматологов считают, что умалчивание ребенка о боли или симуляция боли влекут за собой нанесение вреда здоровью ребенка



## Увеличенные затраты времени на процедуру

60% опрошенных стоматологов считают, что болевые ощущения и невербальные сигналы о боли увеличивают время приема



# Целевая аудитория

Нашими клиентами являются частные детские стоматологические клиники РФ, направленные на внедрение инновационных технологий, уделяющие особое внимание сервису и качеству приема пациента.

# Ценностное предложение



## ТОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Возможности стоматологу получать точную информацию о состоянии пациента вовремя приема.



## "БЕЗ ЛИШНИХ ДВИЖЕНИЙ"

Пациенту не придется подавать сигналы стоматологу о боли



## УЛУЧШЕНИЕ СТАТИСТИКИ

Положительные отзывы



## ИГРОВАЯ ФОРМА ПРОЦЕДУРЫ

Сопутствует сокращению стресса



## УВЕЛИЧЕНИЕ ПОТОКА

Более активный поток новых клиентов

# Решение

Мы предлагаем  
неинвазивные датчики для  
определения состояния  
ребенка во время приема,  
работающие на основе  
ЭЭГ и ИИ



# Анализ рынка

В последние два десятилетия отмечается тенденция роста заболеваемости среди детей, особенно в экономически развитых странах, и уже к 6–7 годам у 80–90 % детей наблюдается кариес разной глубины

Среднегодовой темп использования датчиков в мире 33,6%

Уровень конкуренции: низкий, есть аналоги в других сферах  
МЕДИЦИНЫ

Стоматологий в РФ 2022 г. :



35 988

Годовой темп роста клиник:



2,6%



# Экономика



Точка безубыточности: - 3,3 месяца  
- 267 тыс. руб.



Себестоимость продукта: 65 тыс. руб.



Стоимость продукта: 100 тыс. руб.



# Бизнес-модель

01

## Потоки доходов

Продажа устройства  
Обслуживание  
Разработка сценариев

02

## Структура расходов

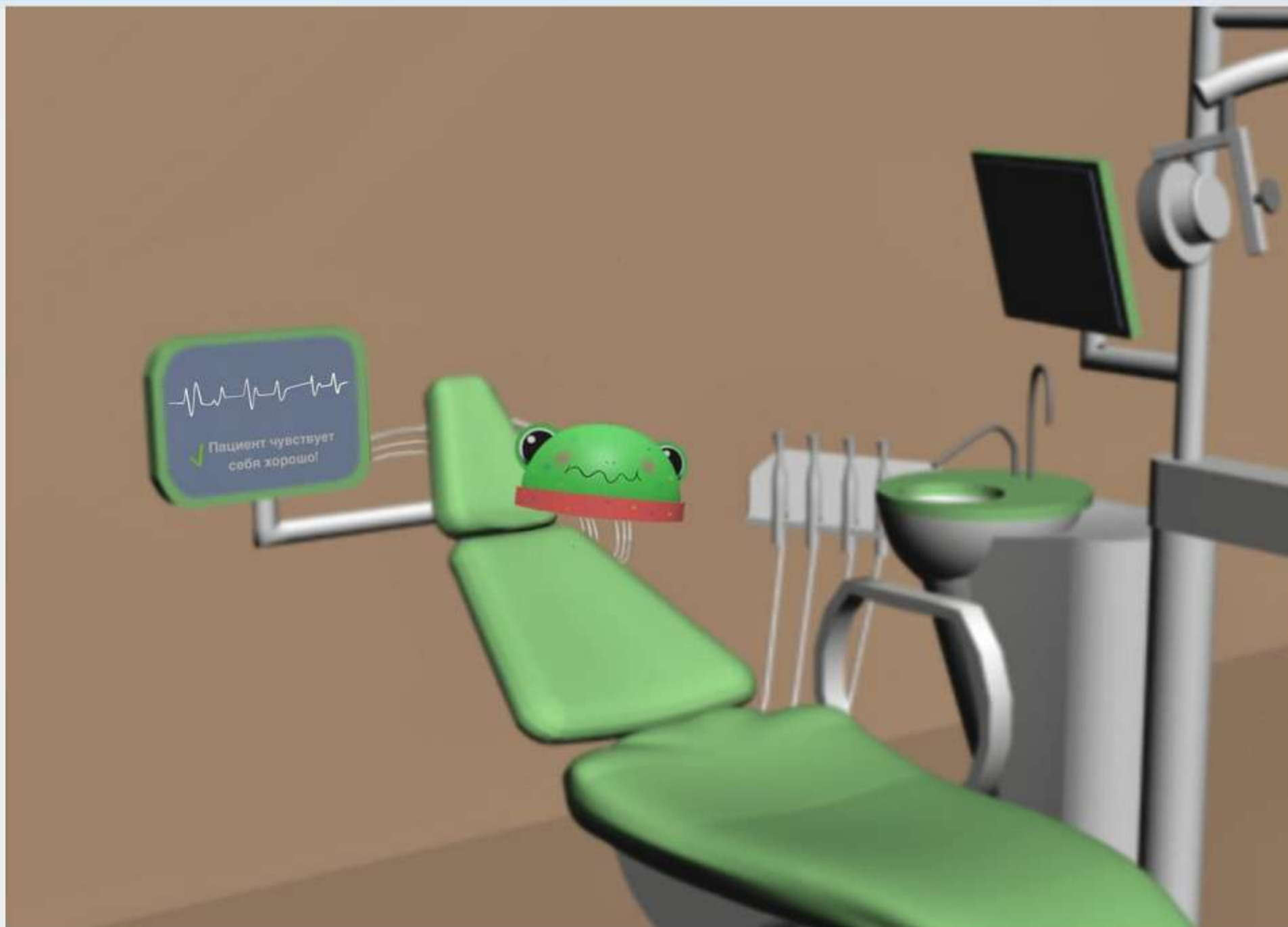
Оборудование  
Хостинг  
Реклама

03

## Каналы продаж

Telegram  
VK  
Сайт продукта

# Планы развития



Тестирование данных на  
нейронной сети

Разработать сайт

Сбор первого прототипа  
/тестирование

**ДАЛЬНЕЙШИЕ ПЛАНЫ**

# Команда

Валеева Даяна

Лидер команды,  
разработчик,  
аналитик



Гафарова Олеся

Дизайнер,  
разработчик,  
менеджер проекта



dayanavaleeva@mail.ru



+7 950 498 90 49

Telegram:



ToothPain

**Спасибо за внимание**