

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

Madema.

Подарки, вызывающие радость и восторг

Ручная работа, объединяющая
искусство и цветы



Проблема выбора эмоционального подарка

“Что подарить?”

3 016 045 запросов в месяц, июнь 2022 (<https://wordstat.yandex.ru/>)

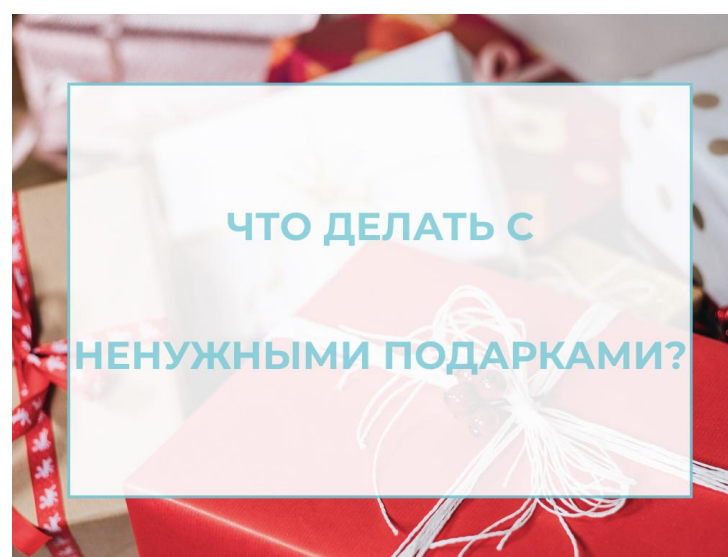
Ежегодно: Новый Год, Дни рождения, 8 марта, юбилеи, проф. праздники

Окружение: маме, жене, директору, коллеге, сестре, врачу, партнеру, учителю... Бизнесмену, у которого уже все есть

Деньги —
лучший подарок.
Все остальное
стоит слишком дорого



1. **Придумать** (Эмоциональные затраты)
2. **Найти** (Время на поиск онлайн, офлайн)
3. **Потратить деньги** (в рамках бюджета)
4. **Нужно вчера** (Стресс)
5. **Подарить** (Ощущать гордость во время вручения подарка)
6. **Увидеть эмоции** радости, восторга и благодарности от получателя
7. **Спустя время** видеть, что подарок радует, а не убран в дальний угол





У вас всегда будет решение “Что подарить”

Скульптуры Madema

Искусство + Цветы + Ручная работа + Эмоции



Реалистичные ботанические копии цветов





Madema - Композиции - подарок, вызывающий восторг

Ставят на самое видное место мамы и даже бизнесмены Forbes



Прямые конкуренты

- Подарочные боксы, любого производителя
- Магазины подарков, ювелирных украшений, чай, кофе
- Сайты с Топ идей подарков
- Магазины живых цветов
- Большая конкуренция в разделе “подарок маме” на маркетплейсах
- Качественные искусственные цветы
- Подарочные сертификаты магазинов

Косвенные конкуренты

- Мастера и студии ручной работы по цветам
- Качественные сувениры со смыслом

Особенности

- Основные пики продаж - праздники
- Если человек всегда знает, что подарить





TAM

600 млрд руб рынок подарков в РФ (Женщины, дети, мужчины)

Женщины 0,3% = 198 млрд руб

10% кого может заинтересовать $0,1 \times 198 = 19,8$ млрд

SAM

Основные подарки женщинам: ювелирка, чай, кофе, игрушки 70%

$0,3 \times 19,8$ млрд = 5,94 млрд руб

SOM

10% кого может заинтересовать $0,1 \times 5,94$ млн руб = 594 млн руб

30% сделают повторную покупку $1,3 \times 594 = 772$ млн руб

Потенциал продаж “Мама, Благодарю”:

	кол-во	%	Цена	Итого
min	500 000 шт	(0,003%)	1500	900 млн. руб
средний	1 000 000 шт	(0,007%)	1500	1500 млн. руб
max	3 000 000 шт	(0,02%)	1500	4500 млн. руб



Целевая аудитория

- Женщины
- Любой город РФ
- Возраст от 25 лет
- З/п: от 20 000 руб
- От студента до высоких позиций
- Посетитель соц. сетей
- Большой круг друзей

- Мужчины
- Любой город РФ
- Любой город РФ
- Возраст: от 30 лет
- З/п: от 20 000 руб
- Работа: от менеджеров до высоких позиций

Оффлайн: потенциально разношерстная аудитория, в зависимости от места корнера (точки продажи)

Онлайн: проведена максимально детальная сегментация ЦА, по всем стандартным параметрам, но со своими точками входа к клиенту (студенту одно, бизнесмену абсолютно другое)





Продажи B2C:

Online

- Сайт
- Соц. сети
- Ozon (Маркетплейсы)
- мессенджеры
- Сайты партнеров

Offline:

- Мастерские с выставочной зоной
- Корнеры в торговых центрах
- Городские ярмарки
- Выставки
- Корнеры на конференциях, концертах и масштабных мероприятиях

Продажи B2B:

- Галереи искусства
- Салоны VIP подарков, мебели, цветов
- Студии дизайна и архитекторов
- Салоны красоты
- Ювелирные салоны
- Агентства дорогой недвижимости

Производство:

- Самозанятые мастера (по РФ)
- Основная мастерская г. Екатеринбург
- Открытие мастерских в других городах

Каналы продвижения:

- Соц. сети Madema
- Сообщества
- Выступления на мероприятиях
- Блогеры
- Реклама на маркетплейсах
- Реклама в соц сетях
- Городские паблики (online)
- Статьи
- Online и печатные СМИ



Масштабирование через подарки-символы



1 500
рублей



2 000
рублей



4 500
рублей

Себестоимость:

200 руб

300 руб

600 руб

Себестоимость:

- Материал
- Работа мастера
- Оформление
- Упаковка

Средний чек:

Маркетплейс - 3 500 рублей
Сайт - 9 000 рублей
Галерея - 20 000 рублей



Развитие на собственные средства, без привлечения инвестиций

Продажи:

- Продано более 480 композиций
- На Ozon - 102 заказа

Самая дорогая композиция - 320 000 рублей

Созданы:

- Сайт
- Соц. сети
- Фирменный стиль
- Партнерство с галереей (г. Москва)
- Партнерство с агентством дорогой недвижимости
- Проработана схема производства и обучения
- Упаковка
- Выступления на мероприятиях и форумах



Ближайшие планы (самостоятельно):

- Продолжаем создавать новые работы
- Создание рекламных компаний (А,В - тестирование)
- Плотная работа с соц. сетями (фото-видео контент)
- Привлечение подписчиков в соц. сетях
- Создание лид магнитов
- Создание работающих УТП
- Заключение партнерских отношений с галереями, архитекторами
- Работа с блогерами
- Написание статей для публикаций в online и offline изданиях

Планы (с привлечением средств):

- Открытие мастерской (площадка с выставкой работ)
- Привлечение дополнительно мастеров, обучение, те увеличение количества композиций
- Привлечь маркетинговое агентство на аутсорсе
- Запуск рекламы и продвижения
- Рекламный бюджет



Продолжаем развиваться на собственные средства

Поскольку пиковые продажи происходят в праздники:
Ноябрь, декабрь февраль

Интересен вариант краткосрочных займов под % сумм от 0,5 до 5 млн рублей с ноября по февраль для вложений в маркетинг для увеличения продаж

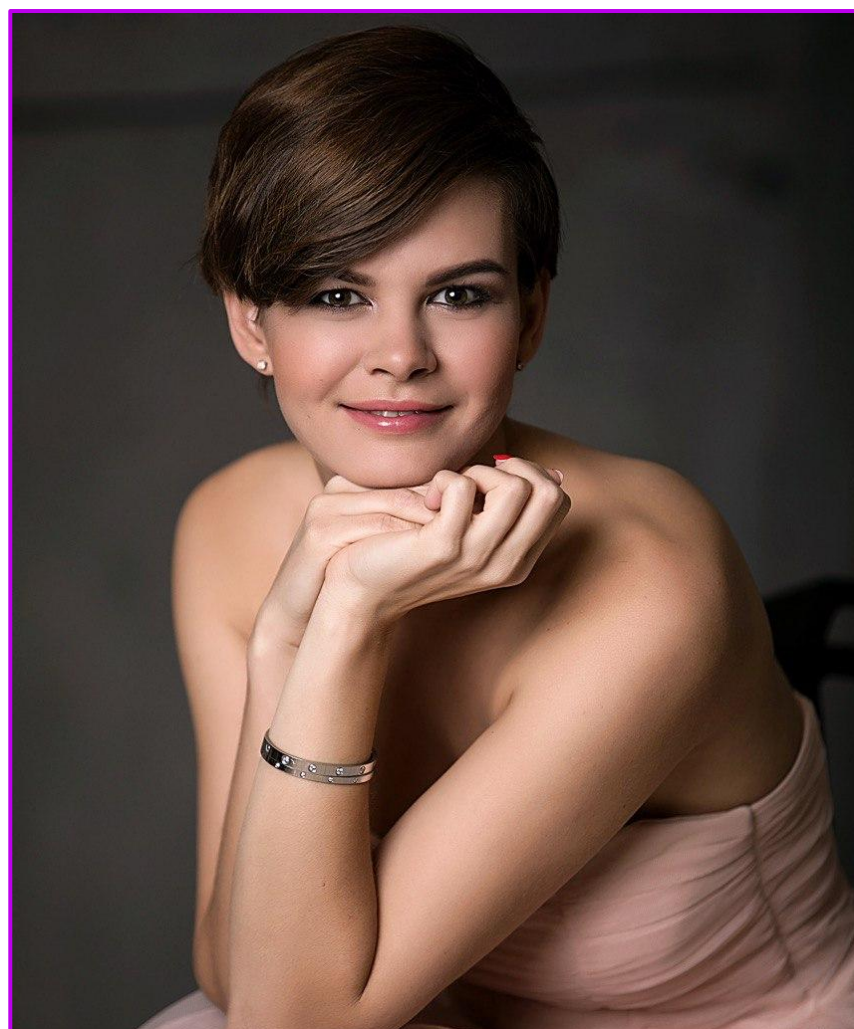


Корпоративные подарки для компаний

- Для тех, кто хочет особенные подарки
- Кому важны радостные эмоции получателей
- Кто делает подарки Не для галочки

Придумаем, создадим и доставим вам то, что вы не найдете в обычных магазинах





Мария Соснина

Личная миссия: Своим творчеством и идеями вызывать у людей радость, улыбку и веру в волшебство!

Нестандартный подход, маркетинг, продажи, стратегия, объединение людей, создание сайтов, выступления, работа руками

Опыт бизнеса с 2011 года

Ошибки: потеря одной из компаний в 2018 году с миллионными долгами, суды, потеря квартиры, машины, окружения.... Но даже это не остановило меня. Замедлило, да 100%. Заставило переосмыслить жизнь, изменить подход и направление. Но желание продолжать и идти дальше стало только сильнее



Архипелаг **2022:** **#НастоящееБудущее**

Технологии, которые работают

Контакты

Сайт madema.ru
мамаблагодарю.рф
Телефон +7 (932) 613-69-85
email 1@madema.ru