OmniTech

Индустриальная Edge IoT платформа

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ
Москва, 2022

Информация является собственностью ООО «ОМНИ ТЕК»
Все права защищены

О ПРОЕКТЕ

Продукт	Промышленная EDGE I-IoT платформа
Описание	Сектор: Интернет вещей Целевая аудитория: промышленность, эксплуатирующие компании, государственный сектор, транспорт и логистика, ритейл, рекламные агентства. Монетизация: SAAS-модель и модель лицензицирования
География	Текущая: Российская Федерация Через 3-5 лет: страны СНГ
Стадия	Продажи есть, выручка 2021 г. – 2,4 млн руб.
Требуемые инвестиции	25 млн. рублей Общие фактические вложения в проект – 10 млн руб.
Команда	9 сотрудников.
Патенты	Способ и система сбора идентификаторов пользовательских устройств Способ и система оценки эффективности рекламы на основе идентификаторов пользовательских устройств

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Применение IoT (Интернета вещей) в промышленности решает ряд важнейших задач: повышение производительности оборудования, снижение материальных и энергетических затрат повышения качества, оптимизация и улучшения условий труда и рост рентабельности производства

Внедрение IoT («Интернета вещей») приносит производителям огромные массивы данных, которые необходимо правильно понимать и интерпретировать

Сегодня 80% цифровых данных для оптимизации бизнес-процессов содержат лишнюю информацию, не структурированы и сложны для интерпретации и дальнейшего использования. На их основе невозможно построить модели автоматической оптимизации и машинного обучения

IoT-платформа OmniTech

Мы разработали комплексное решение для очистки, нормирования, хранения и разметки данных, собираемых от различных датчиков и оборудования.

Платформа и коллекторы OmniTech базируются на технологии EDGE Computing и не имеют аналогов на российском рынке.

Сбор данных: подключение цифровых и аналоговых датчиков, Поддержка большинства стандартов: UART, USB, Wi-Fi, BlueTooth, ZigBee, RS-485 и др.

Обработка: извлечение данных из потока, математическая обработка, разметка.

Передача данных: по защищённым протоколам, в режиме реального времени.

Аналитика: быстрая реакция на критические ситуации, развертывание AI/ML моделей непосредственно на контроллерах.

РЫНОК

TAM
$390 млрд
CAGR – 24,9%

Мировой рынок интернета вещей (IoT)

Источник: Internet of Things (IoT) Market, Fortune Business Insights: https://www.fortunebusinessinsights.com/industry-reports/internet-of-things-iot-market-100307

SAM
$97,5 млрд

Мировой рынок облачных платформенных решений для рынка интернета вещей (IoT)

Источник: Internet of Things (IoT) Market, Fortune Business Insights: https://www.fortunebusinessinsights.com/industry-reports/internet-of-things-iot-market-100307

SOM
$27 млн

Достижимая доля рынка решений в области потоковой аналитики для IoT для OmniTech

Источник: Российский рынок межмашинных коммуникаций и Интернета Вещей по итогам 2019 г., прогноз до 2025 г. json.tv/ict_telecom_analytics_view/rossiyskiy-rynok-mejmashinnyh-kommunikatsiy-i-interneta-veschey-po-itogam-2019-goda-prognoz-do-2025-goda-20200717045903

Ключевые тренды

- Основными драйверами роста количества установленных и подключенных устройств IoT/M2M в России являются государственные программы.*
- Государственные стратегии; такие как «Индустрия 4.0» в Германии, «Сделай в Индии» и «Миссия умных городов» в Индии, «Инициатива производственно-сбытовой цепочки (IVI)» в Японии и «Сделано в Китае 2025» в Китае; наряду с благоприятной политикой в области прямых иностранных инвестиций поощряет и улучшает внедрение цифровых технологий в промышленном секторе.**

* https://digital.gov.ru/ru/activity/programs/1/#section-targets
** https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis/industrial-internet-of-things-iiot-market

КОНКУРЕНТЫ

OmniTech выделяется тем, что использует

- собственное HARDWARE решение, IoT-коллекторы построены по технологии Edge Computing.
- собственное SOFTWARE решение по обработке потоковых данных в режиме реального времени

Уникальное преимущество – единственный игрок на рынке России в сфере индустриальных IoT платформ с собственным hardware решением.

КОНКУРЕНТ	ОПИСАНИЕ	ПРЕИМУЩЕСТВА OmniTech
RAD США, Европа *https://www.rad.com/*	Решение построено по технологии EDGE computing. Обработка данных происходит на самом коллекторе.	OmniTech облако находится в России, что дает возможность работать с предприятиями государственного сектора РФ
AgreeGate Россия	Собственное Software решение	OmniTech является экосистемой собственных Hard и Soft решений, что сокращает сроки и стоимость внедрения и обеспечивает 100% работоспособность на всех этапах

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Текущие географические рынки:

Российская Федерация

Целевые рынки через 2-3 года:

страны СНГ

Структура целевой аудитории :

B2B (SMB и Enterprise), B2G

Каналы сбыта:

Прямые продажи, партнерские продажи, интернет маркетинг (реклама в интернет), отраслевые мероприятия

Модель монетизации:

смешанная (SAAS-модель и модель лицензирования)

Ценообразование:

от 10 тыс. руб. за ежемесячную аренду одного коллектора в B2B (SMB) бизнесе, до нескольких миллионов руб. за интеграцию большого пула устройств на B2B Enterprise рынке.

Канал сбыта

- Контекстная реклама
- Продажи через партнеров
- Прямые продажи
- Отраслевые выставки
- Семинары
- Партнеры

SMB | **Enterprise** | **B2G**

Продукт

Ежемесячная аренда коллектора и доступ к платформе

Интеграция большого пула устройств + лицензия на платформу

OmniTech Protect

Система контроля охраны труда на производстве

- Контроль доступа
- Контроль нахождения персонала в условиях опасных производств
- Контроль кол-ва людей в помещении в условиях COVID-19
- Снижение травматизма

Пилотные проекты в реализации

1. Создается специальная база данных работников цеха, в которой прописаны допуски работы с оборудованием
2. Работнику цеха в спецодежду вшивается специальная метка или выдается специальный браслет
3. Возле каждого станка и в опасных зонах устанавливаются коллекторы OmniTech
4. Коллектор OmniTech в режиме реального времени отслеживает соответствие метки сотрудника с базой, в которой прописаны его допуски к работам
5. В случае нахождения (более 1 минуты) без допуска возле оборудования или в опасной зоне поступает уведомление дежурному смены
6. Запись об инциденте сохраняется в базе данных до 20 лет

Оборудование OmniTech Protect

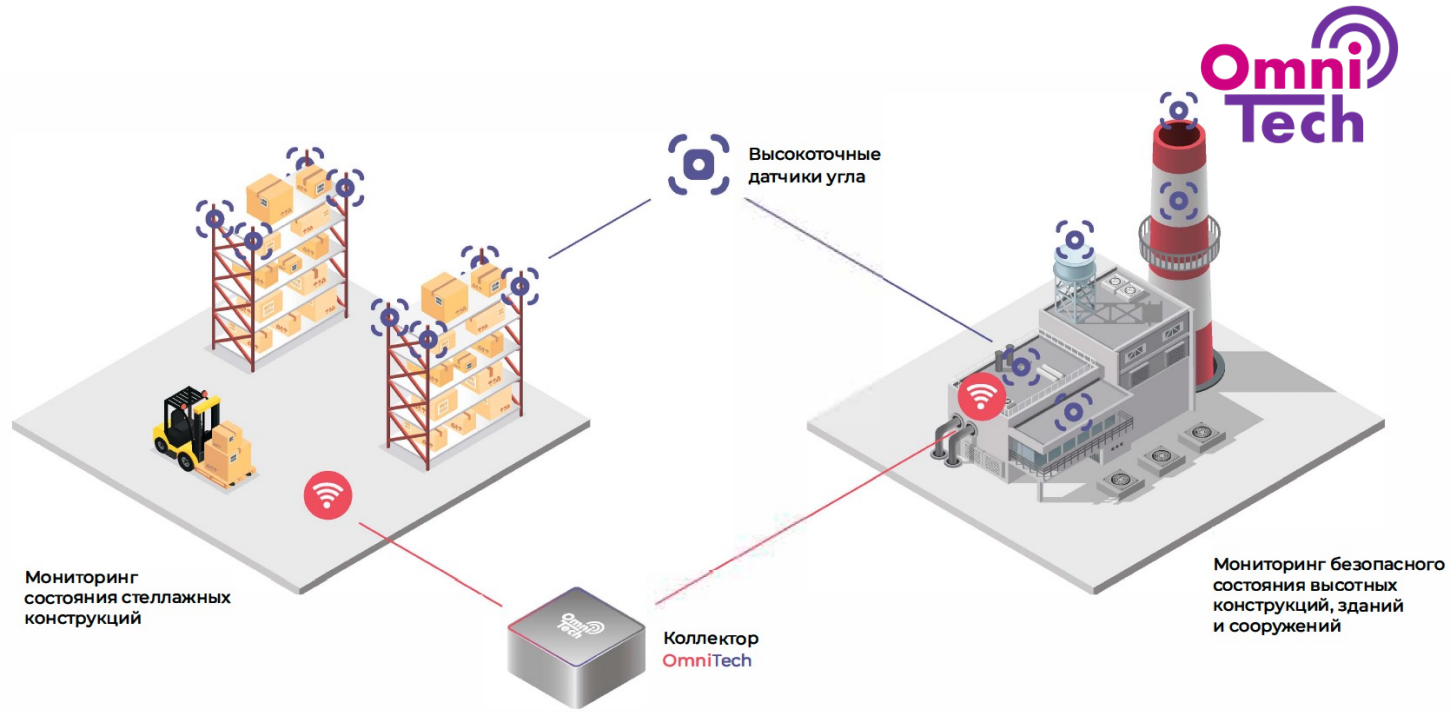
Коллектор OmniTech

Персонализированные метки и браслеты

OmniTech Monitoring

Непрерывный мониторинг безопасного состояния зданий и сооружений

- Заблаговременное выявления риска разрушения конструкций
- Мониторинг безопасного состояния 24/7
- Предотвращение гибели людей



Как работает OmniTech Monitoring

1. OmniTech Monitoring в онлайн режиме собирает и агрегирует данные с датчиков
2. Ведется журнал всех нагрузок и сохраняется в базу данных
3. При повышении допустимой нагрузки подается визуальный и звуковой сигнал

Пилотные проекты в реализации

OmniTech WI-FI & Bluetooth аналитика

с помощью коллекторов

- Измерение O2O атрибуции
- Интеграция со всеми DOOH DSP
- Аналитика в 2 раза точнее конкурентов благодаря Bluetooth
- Разработана SSP платформа

Активная монетизация

Собранная аудитория сегментируется по поведению

Регулярно бывают рядом, но не посещают

Разовые посетители

Не были больше 2х месяцев

Считываем ID смартфонов посетителей и проходящих ми

Результат:

Вы получите новых клиентов от 200 рублей

Накладываем дополнительные таргетинги (пол, возраст, интересы), соответствующие вашей целевой аудитор

Показываем в интернете наиболее **релевантное сообщение каждому сегменту целевой аудитории**

Считаем доходимость до торговой точки и **делаем оптимизацию рекламной кампании**

LEXUS IKEA ТЕХНОГРАД МЕБЕЛЬPARK Mercury X5 RETAIL GROUP

КОМАНДА ПРОЕКТА

ТРОФИМОВ ВЛАДИМИР
CEO

Образование:
МГТУ им. Баумана

Опыт:
Руковожу бизнес-процессами: 10 лет
Опыт в рекламе: 17 лет

ОСАДЧУК ДМИТРИЙ
CTO

Образование:
МИСиС

Опыт:
Строю высоконагруженные серверные системы и руковожу разработкой: 11 лет

АКСЕНОВ ИГОРЬ
PRODUCT MANAGER

Образование:
ЮУрГУ

Опыт:
Отвечаю за выход на рынок новых продуктов: 6 лет

ДОРОЖНАЯ КАРТА

ЭТАП 1

2018

- Концепт MVP
- Создание платформы

ЭТАП 2

2019

- Производство первой партии коллекторов - 200 шт.
- Производство первой партии коллекторов «лайт» - 100 шт.
- Развертывание сети wi-fi сканеров
- Первые продажи

ЭТАП 3

2020

- Разработка продукта (непрерывное развитие soft- и hard- частей платформы)
- Развитие функционала: сканирование Bluetooth диапазона.
- Получение патентов

ЭТАП 4

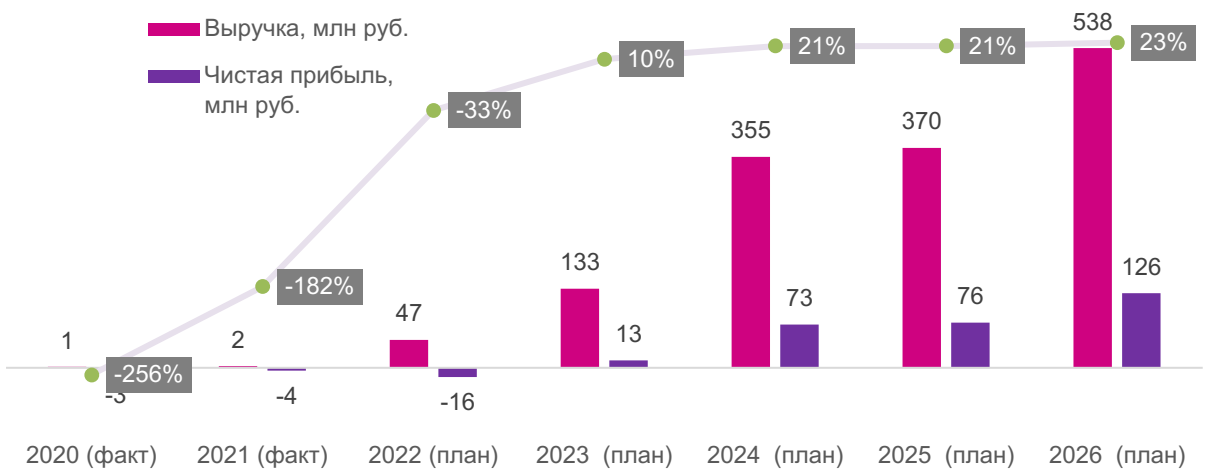
2021-2023

- Активное продвижение на российском рынке
- Выход на пилоты с 5 заказчиками из сегмента enterprise
- Развитие линейки продуктов с ориентацией на производственный сектор
- Выход на рынки СНГ
- Развитие продукта (непрерывное развитие soft- и hard- частей платформы)

ФИНАНСЫ

Прогноз финансовых показателей Omni Tech, млн руб.*

	2020 (факт)	2021 (факт)	2022 (план)	2023 (план)	2024 (план)	2025 (план)	2026 (план)
Выручка, млн руб.	1	2	47	133	355	370	538
Валовая прибыль, млн руб.	-3	-3	18	52	143	150	220
Валовая маржинальность, %	-253%	-109%	37%	39%	40%	40%	41%
EBITDA, млн руб.	-3	-4	-16	16	91	95	158
Маржинальность по EBITDA, %	-253%	-180%	-33%	12%	26%	26%	29%
Чистая прибыль, млн руб.	-3	-4	-16	13	73	76	126
Чистая маржинальность, %	-256%	-182%	-33%	10%	21%	21%	23%



За период с 2021 по 2025 г. прогнозная выручка вырастет в 10+ раз. Основной драйвер – направление систем мониторинга объектов.

Плановый убыток по итогам первых двух прогнозных лет обусловлен высокими расходами на маркетинг и продвижение, а также расходами на усиление команды и ИТ-инфраструктуру.

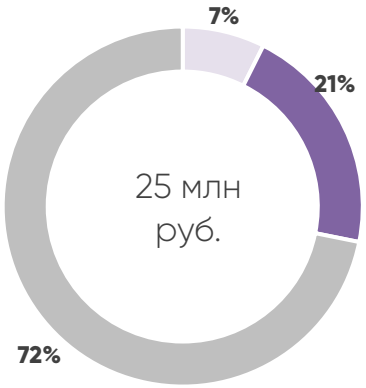
** – источник: финансовая модель Проекта*

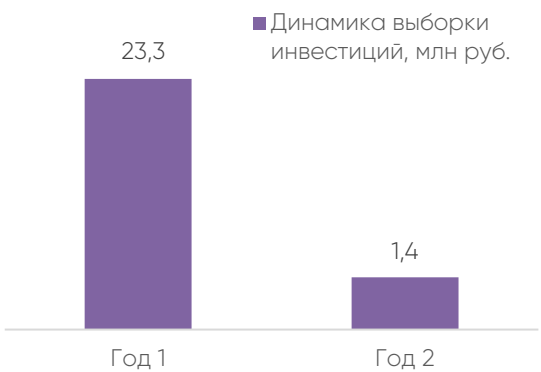
ПРЕДЛОЖЕНИЕ ИНВЕСТОРАМ

Общая потребность в инвестициях составляет 25 млн руб.

Основные направления инвестиций – это расходы на доработку продукта, команду, ИТ-инфраструктуру и расходы на продвижение продукта в регионах РФ и зарубежных рынках.

Прогноз потребности в инвестициях*





- Капитальные расходы
- Оборотный капитал
- Операционные затраты (маркетинг и команда)

** - источник: финансовая модель Проекта*

Расчет показателей эффективности инвестиций в проект для инвестора*

Модель заработка инвестора		Модель выхода (экзита)
Сумма вложений в капитал	млн руб.	25
Доля инвестора	% в УК	10%
Оценка компании, 2026 г.	млн руб.	1 322
ROI инвестора	% годовых	35%
IRR инвестора	%	53%

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Владимир Трофимов

vtrofimov@omni-tech.ru

+7 (925) 001-25-44

omni-tech.ru