

# Онлайн-платформа «PetNest»

ПЛАТФОРМА  
УНИВЕРСИТЕТСКОГО  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



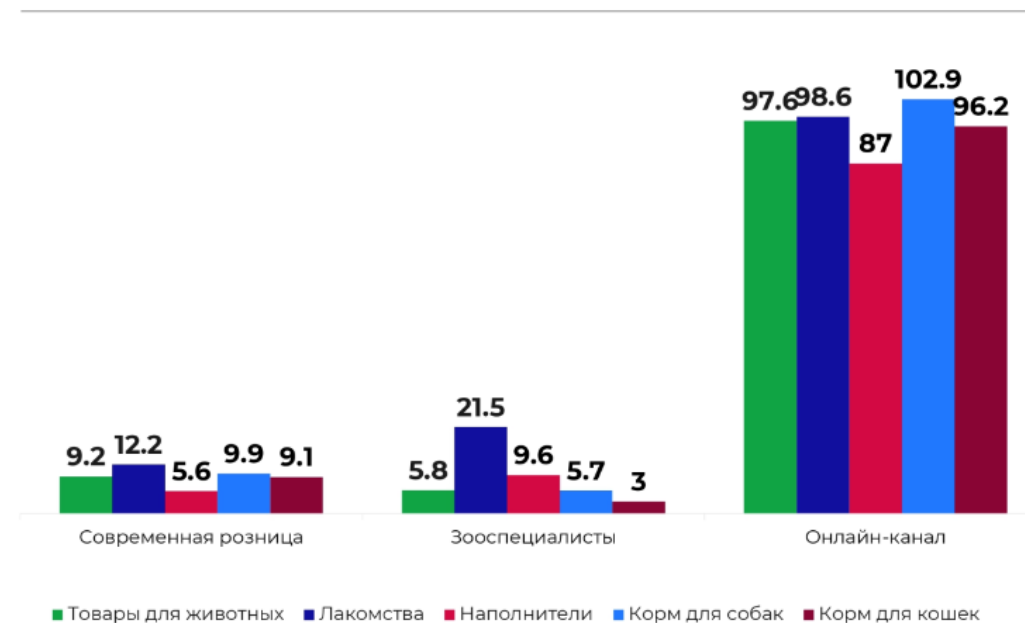
1. Многие владельцы хотят, чтобы их питомцы выглядели и чувствовали себя особенными. Персонализированные товары позволяют создать уникальный образ для каждого питомца, учитывая его индивидуальные особенности и предпочтения владельца.
2. В обычных магазинах с товарами для домашних животных представлен небольшой ассортимент продуктов.
3. Клиенты не всегда получают качественную поддержку и консультацию от работников магазинов

# РЕШЕНИЕ

Проект решает проблему владельцев животных, которые хотят найти персонализированные товары для своих питомцев, учитывающие их индивидуальные особенности и потребности. С помощью нашей платформы, клиенты смогут быстро и легко подобрать наиболее подходящие товары для своих животных, что позволит улучшить качество их жизни и сделать ее более комфортной.

Был проведен анализ динамики продаж товаров для животных по разным каналам. Как видно на графике, наибольший спрос потребителей сходится к онлайн покупкам. Вследствие чего нашей командой было принято решение создать онлайн-платформу.

Динамика продаж товаров для животных по каналам, %



1. Хелснет
2. Фуднет

Потенциальными потребительскими сегментами являются владельцы животных, любители домашних животных, зоомагазины и ветеринарные клиники. Эти сегменты характеризуются различными демографическими данными, вкусами, уровнем образования и уровнем потребления. Географическое расположение этих потребителей может варьироваться, поскольку проект может быть интересен как в крупных городах, так и в небольших населенных пунктах.



Основными конкурентами являются компании, предлагающие услуги по подбору товаров для животных, такие как:

- PetStyle;
- PetPro;
- PetSmart;
- PetFood;
- PetShop.

Бизнес-модель проекта включает в себя создание платформы для персонализированного подбора товаров для животных, которая будет использовать алгоритмы компьютерного моделирования и проектирования для создания индивидуальных моделей одежды, аксессуаров и игрушек. Платформа будет предлагать услуги по прототипированию товаров для клиентов, желающих увидеть товар перед покупкой.

Платформа будет использовать различные каналы сбыта, включая онлайн-магазин с доставкой на дом и офлайн-магазины в разных городах. Взаимоотношения с клиентами будут строиться на основе предоставления персонализированных рекомендаций по выбору товаров и консультаций по уходу за животными.

Монетизация проекта будет осуществляться за счет продажи товаров и услуг платформы, а также за счет привлечения новых клиентов через рекламные кампании. Реализация нашего решения будет снижать затраты клиентов на поиск подходящих товаров для своих питомцев и улучшать качество их жизни.

# ПОТРЕБНОСТЬ В ИНВЕСТИЦИЯХ



Для реализации проекта онлайн-платформы по продаже товаров для животных потребуются следующие затраты:

- 1) Разработка и дизайн сайта: \$10,000 - \$20,000.
- 2) Хостинг и доменное имя: \$50 в год.
- 3) Заработная плата персонала: \$4,000-\$8,000 в месяц.
- 4) Маркетинговые расходы: \$2,000-\$5,000 на рекламу и продвижение.
- 5) Расходы на логистику: \$3,000-\$6,000 ежемесячно.
- 6) Запуск платформы: \$1,000-2,000 для закупки товаров или привлечения поставщиков.

Итого, стартовый капитал для реализации проекта может составить от \$29,050 до \$45,500

## КОМАНДА ПРОЕКТА



- 1. Имамиева Ильвина Искандеровна (лидер, исследователь)*
- 2. Антипьева Екатерина Сергеевна (генератор идей)*
- 3. Тришина Арина Владимирован (разработчик)*

# ДОРОЖНАЯ КАРТА ПРОЕКТА



## Планы развития проекта:

- Расширение ассортимента товаров
- Улучшение пользовательского опыта
- Развитие маркетинговой стратегии
- Привлечение новых поставщиков и покупателей
- Внедрение новых технологий и сервисов
- Выход на новые рынки и регионы

## Потребности проекта:

- Разработка и поддержка сайта
- Маркетинговая поддержка
- Обеспечение логистики
- Поддержка и развитие ассортимента товаров
- Развитие партнерской сети
- Аналитика и оптимизация работы платформы

# ДОРОЖНАЯ КАРТА ПРОЕКТА



Предложение для инвесторов:

Проект предлагает инвесторам возможность вложить средства в перспективный бизнес с высоким потенциалом роста. Инвесторы могут получить доход от участия в прибыли проекта или от продажи своей доли в проекте. Также инвесторы могут участвовать в развитии проекта, предлагая свои идеи и опыт.

# СПАСИБО!

Имамиева И.И.

89083310437

[imamieva/2020@mail.ru](mailto:imamieva/2020@mail.ru)

Антипьева Е.С.

89656089821

[antipeva.7810@gmail.com](mailto:antipeva.7810@gmail.com)

Тришина А.В.

89196261646

[trishina.ariadna15@gmail.com](mailto:trishina.ariadna15@gmail.com)

