

ИНТЕНСИВ
**Архипелаг
2121**

АГЕНТСТВО
СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИНИЦИАТИВ

20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ
И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

БизнесНавигатор

Цифровая платформа для развития бизнеса.

Илья Бабенко
Кирилл Нани

<https://pt.2035.university/project/biznesnavigator>



Проблема

★ **Проблемы**, с которыми сталкиваются предприниматели и субъекты малого и среднего бизнеса:

- Повышение рентабельности.
- Защита от разрушительного воздействия внешних факторов.
- Оценка перспектив нового продукта.
- Построение эффективной бизнес-модели.

Доступность малого и среднего бизнеса к инструментам решения данных проблем **очень низка**.

Основные характеристики «доступности»:

- Всегда.
- Недорого.
- Рядом.

Решение

★ **Решение:** цифровая платформа **БизнесНавигатор**, которая содержит интерактивный инструментарий для развития бизнеса и эффективной реализации предпринимательских проектов.

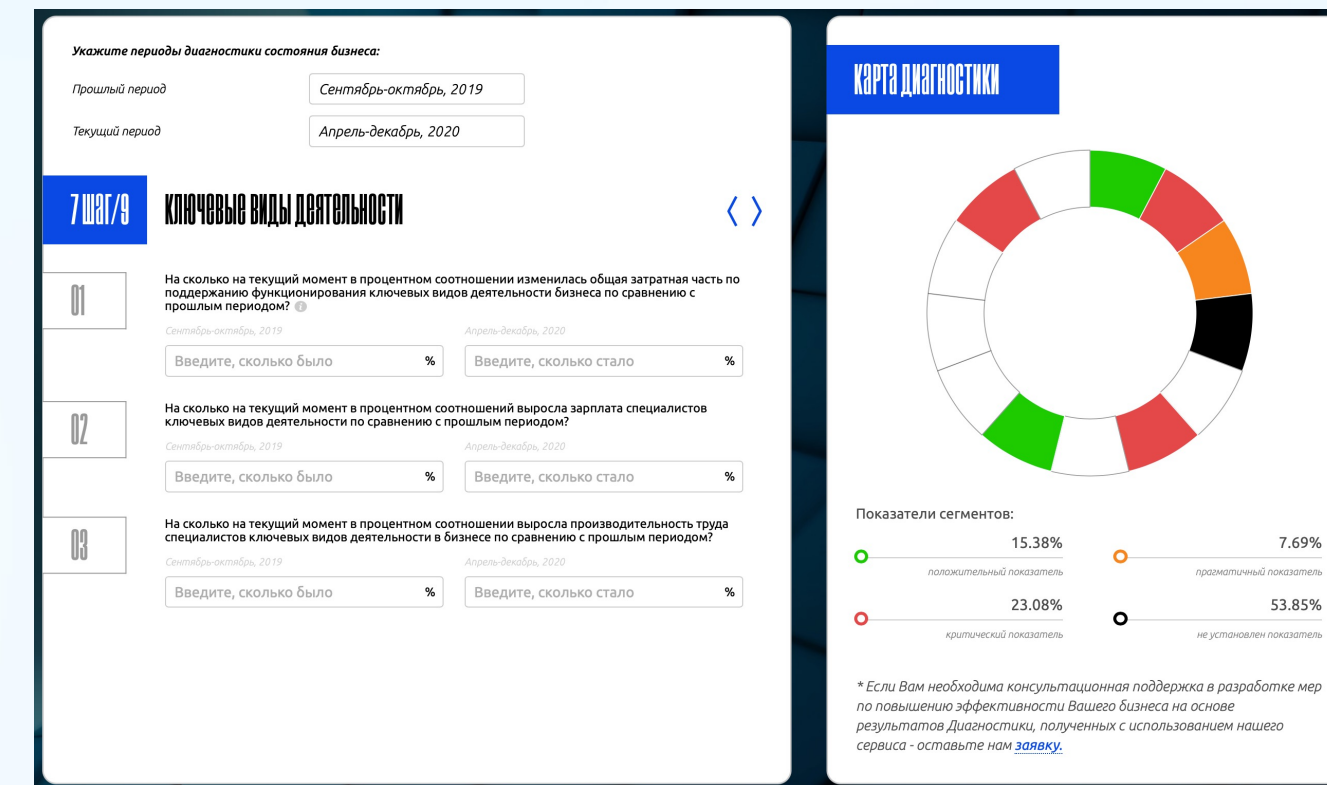
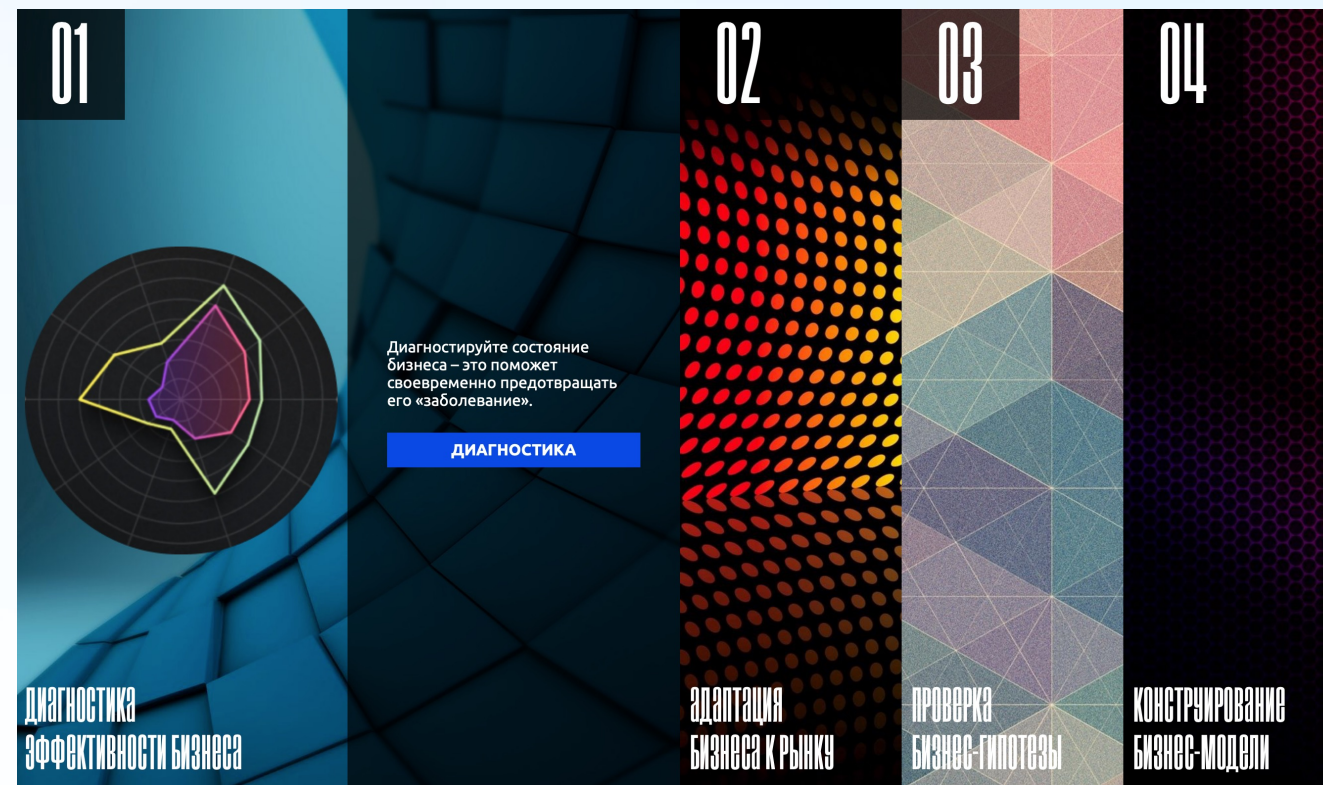
Преимущества:

- **Получение результата** в течение 15мин.
- **Гибкое использование** в любое время, в любом месте и с любого устройства.
- **Уникальная алгоритмика** работы каждого инструмента.
- **Различные средства коммуникации.**

Продукт

★ **Продукт: совокупность сервисов, обеспечивающих решение ключевых бизнес-задач:**

- [Диагностика эффективности бизнеса](#) – оценка состояния по 9 ключевым параметрам.
- [Адаптация бизнеса к рынку](#) – определение стратегии поведения во внешней среде.
- [Проверка бизнес-гипотезы](#) – определение полезных свойств у нового продукта.
- [Конструирование бизнес-модели](#) – разборка-сборка двигателя бизнес-машинки.



Целевая аудитория:

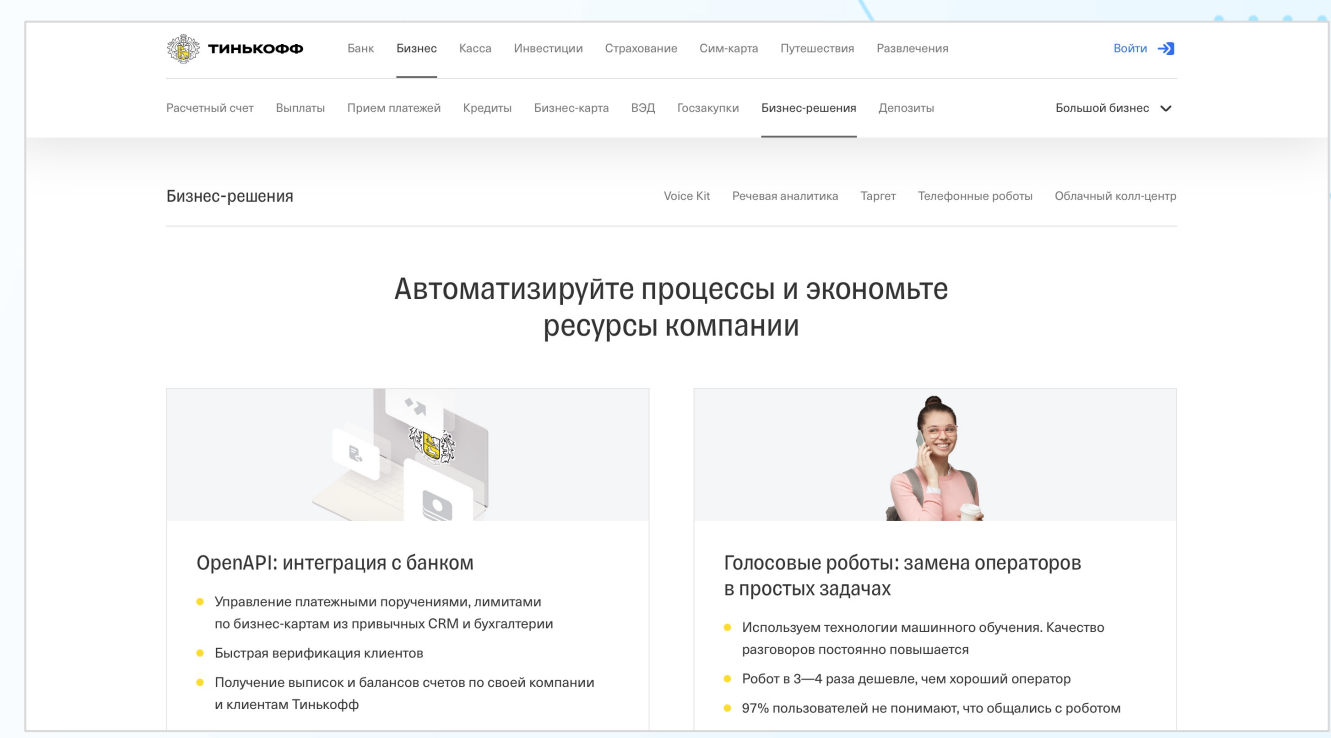
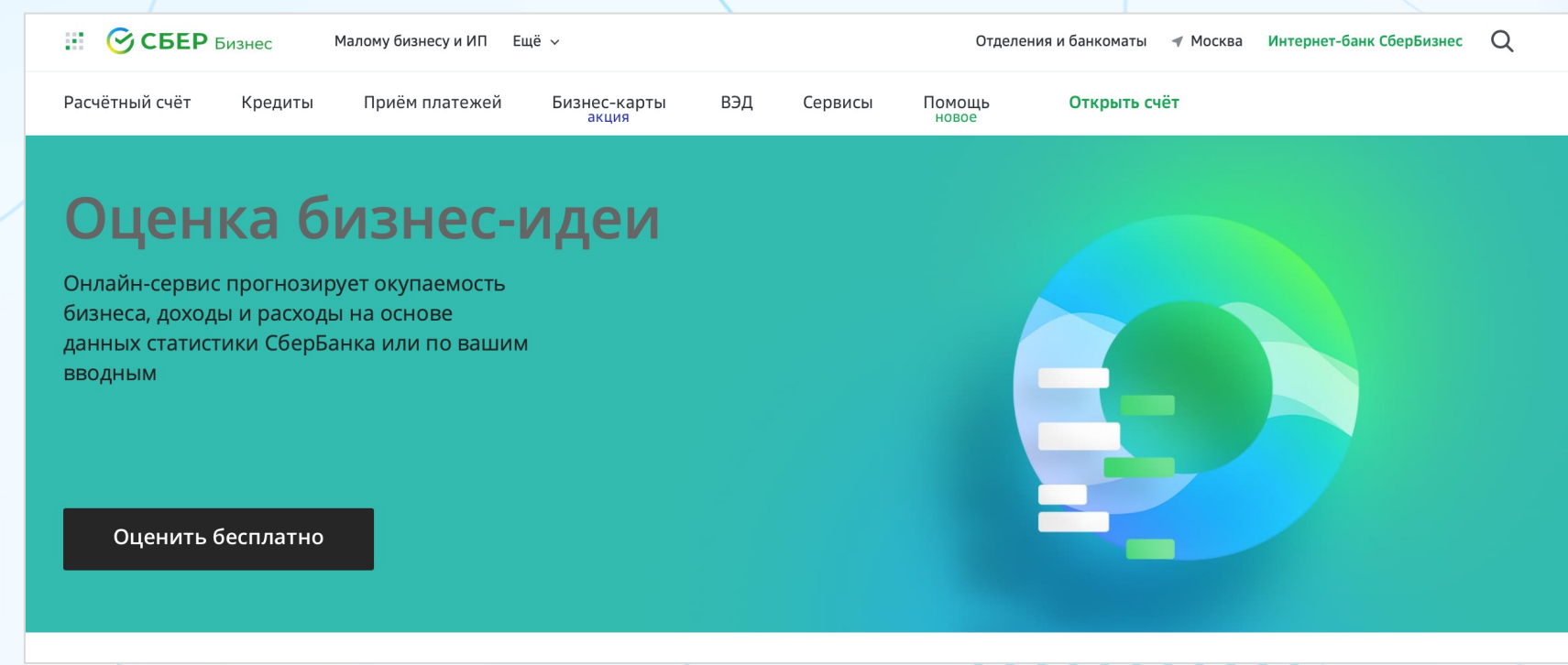
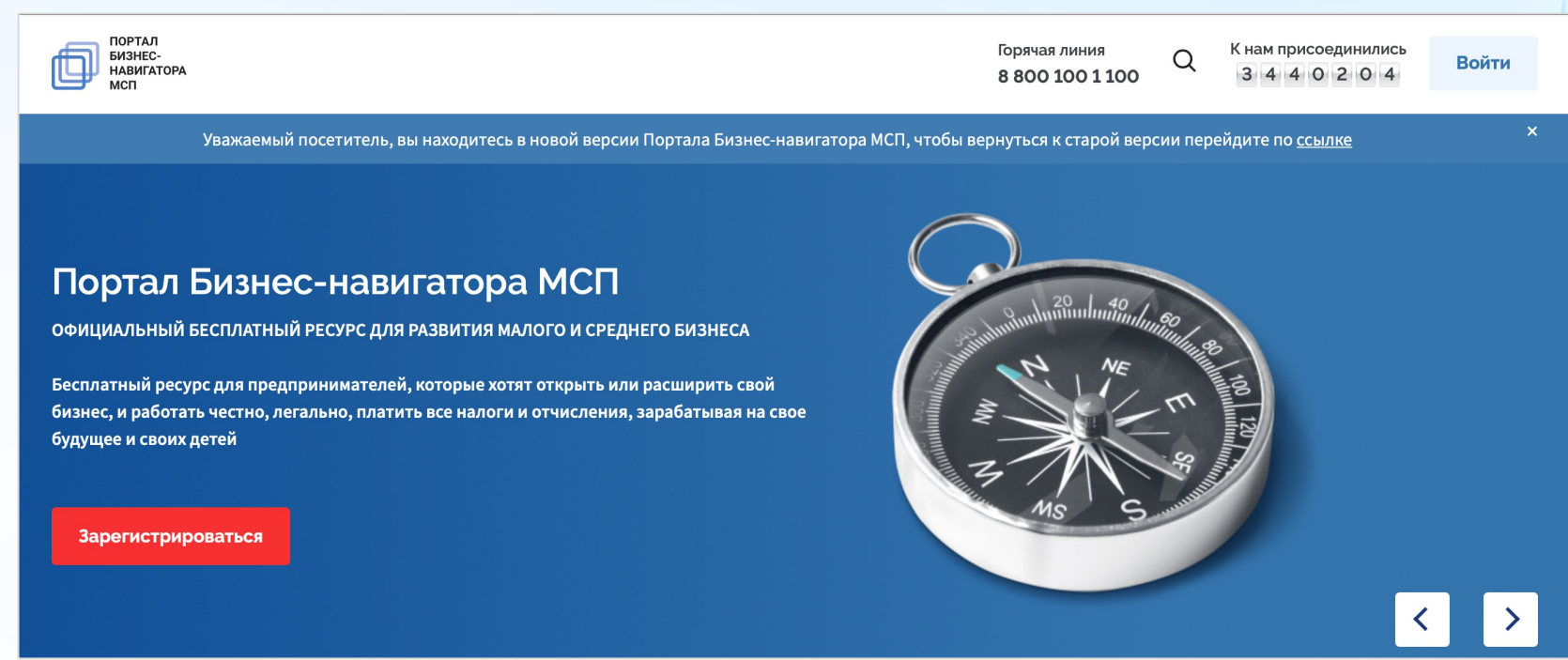
- Предприниматели.
- Владельцы бизнеса.
- Руководители компаний.
- Топ-менеджеры.

Ценность: уникальные алгоритмы, которые постоянно модернизируются и в перспективе имеют возможность перейти в форму глубоких технологий, которые позволят получить статус deep tech продукта.

Конкуренты

★ Конкуренты:

- Сбер - сервис «Оценка бизнес-идеи».
- Тинькофф - автоматизированные услуги бизнесу для решения текущих задач.
- Портал Бизнес-навигатора МСП - маркетинговая и информационная поддержка МСП.





РЫНОК: анализ рынка бизнес-услуг, предлагаемых потребителям, по данным Яндекс (данные на 19.07.2021)

Наименование услуги / общее количество запросов / в месяц	Количество запросов в месяц	Минимальная стоимость услуги, тыс. руб.	Объем рынка по направлению, тыс. руб.
1. Построение бизнес-модели	40 299	50	2 014 950
«бизнес-модель»	38 658		
«составление бизнес-модели»	1 641		
2. Диагностика эффективности бизнеса	128 529	150	19 279 350
«оценка эффективности»	109 179		
«оценка эффективности деятельности»	19 350		
3. Проверка бизнес-гипотезы	418	25	10 450
«бизнес-гипотеза»	381		
«проверка бизнес-гипотезы»	37		
4. Адаптация бизнеса к рынку	531	35	18 585
«адаптация бизнеса»	503		
«адаптацию бизнеса к изменениям»	28		
5. Базовый финансовый анализ	111 203	25	2 780 075
«бизнес-гипотеза»	107 269		
«проведение финансового анализа»	3 934		
6. Составление бизнес-плана	332 393	50	16 619 650
«бизнес-план»	321 966		
«составление бизнес-плана»	10 427		

Бизнес-модель

★ Бизнес-модель: доступ к сервисам в формате подписки:

- Диагностика эффективности бизнеса.
- Проверка бизнес-гипотезы.
- Адаптация бизнеса к рынку.
- Построение бизнес-модели.
- Составление бизнес-плана.
- Проведение финансового анализа.

Расчеты:

- Средняя стоимость подписки – 5 000 руб.
- Количество подписок – 300 ед.
- Ежемесячный доход – 1 500 000 руб. (*5 000 руб x 300 подписок*)
- Годовой доход – 18 000 000 руб. (*1 500 000 x 12 мес.*)
- Сумма первоначальных затрат – 2 500 000 руб. (*разработка платформы, состоящая из создания сайта, системы личных кабинетов, создания сервисов по 6 направлениям, айдентика и др.*)
- Текущие затраты – 90 000 руб. ежемесячно или 1 080 000 руб. в год. (*сопровождение сайта, функциональное развитие, алгоритмика, рекламная деятельность*)
- Каналы продаж – контекст, соц.сети, поисковые системы, email-рассылки, лидеры мнений и др.

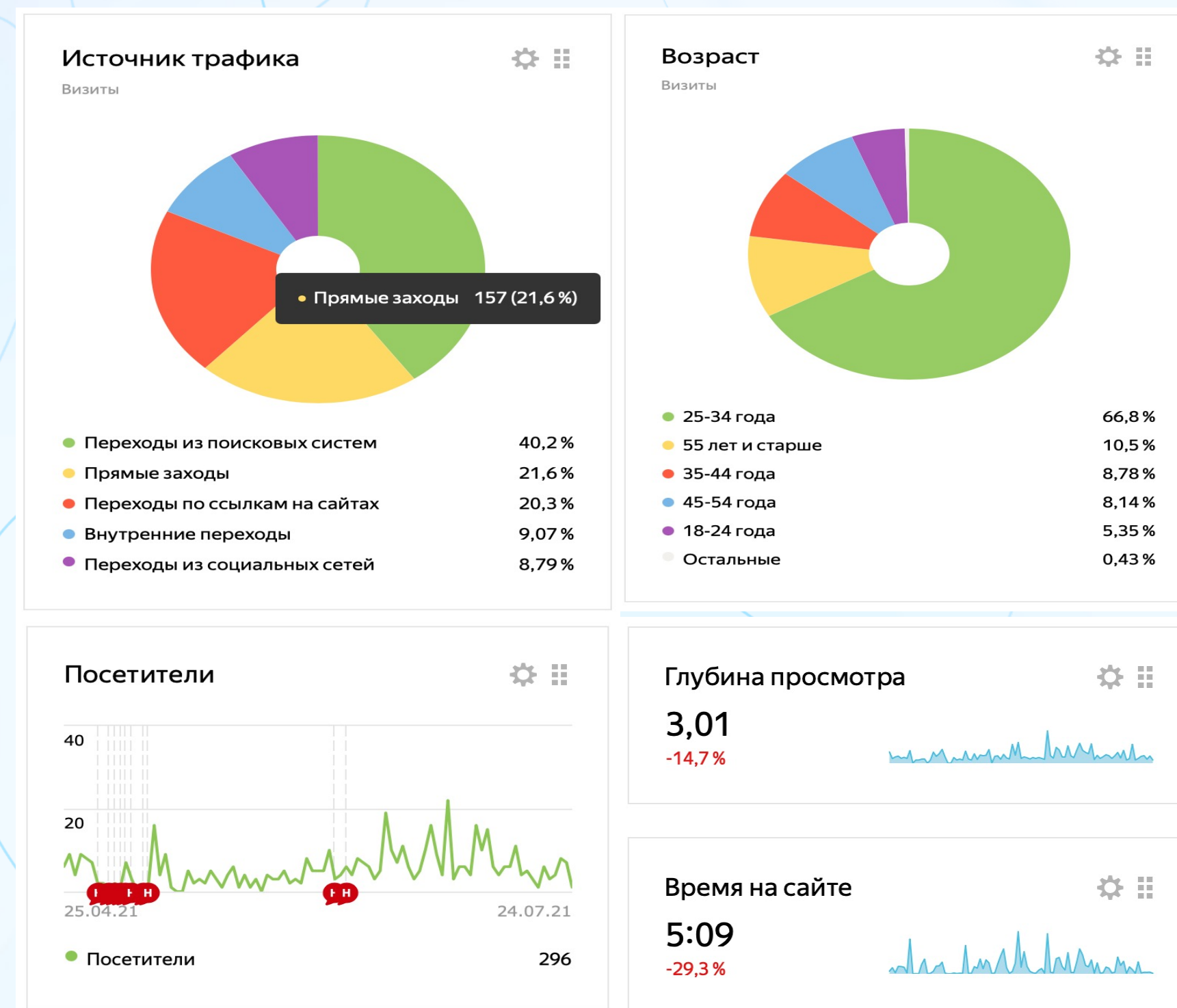
Текущие результаты

Стадия Гипотез:

- Основные смыслы, проблема, ЦА. (10.20г.)
- Алгоритм диагностики эффективности бизнеса. (11.20г.)
- Алгоритм адаптации бизнеса к рынку. (02.21г.)
- Алгоритм проверки бизнес-гипотезы. (04.21г.)
- Алгоритм конструирования бизнес-модели. (05.21г.)
- Модель монетизации. (06.21г.)
- Логика работы платформы. (07.21г.)

Стадия Тестирований:

- Сервис «Диагностика эффективности бизнеса». (01.21)
- Сервис «Адаптация бизнеса к рынку». (04.21)
- Сервис «Проверка бизнес-гипотезы». (06.21)
- Сервис «Конструирование бизнес-модели». (07.21)



★ **Участвуем в Архипелаг 2121.** Разместились на <https://100startapov.ru>. Собрали обратную связь посредством опросников на гугл-формах, через резидентов и партнеров РАПП и коворкинги Ростовской области. Отслеживаем статистику активностей через Яндекс метрику. **Подали заявку на грант ФСИ** по программе Старт-1.

План реализации

Общий тайминг полноценного запуска платформы БизнесНавигатор.

02.07.2021

Запуск сервиса
«Конструирование бизнес-
модели».
Альфа-тестирование.
Сбор обратной связи.



Команда



Илья Бабенко

Основатель / Архитектор.

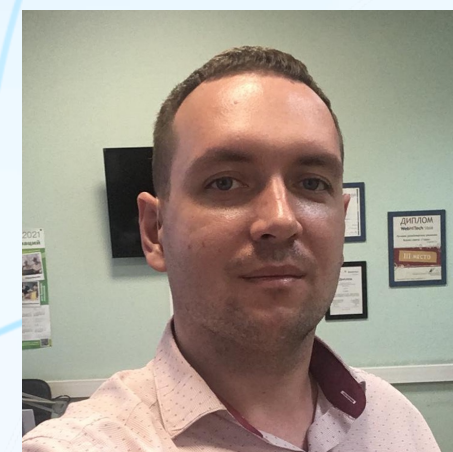
Финалист конкурса «Лидеры России» по специализации «Финансы и технологии». Состою в федеральном реестре руководителей цифровой трансформации CDTO РАНХиГС. Начальник Управления информатизации ДГТУ. Основатель ряда технологических компаний и цифровых стартапов.



Кирилл Нани

Основатель / Идеолог.

Управленческий консультант, разработчик инноваций в рамках B2B. Построение онтологических картин объектов, проектирование алгоритмов решения сложных бизнес-задач на основе принципов СМД методологии.



Вячеслав Сухов

Бизнес-партнер / Администратор.

Генеральный директор ООО «Симбиозис.Лаб». Начальник отдела интерактивных сервисов ДГТУ. Управление проектными командами и процессами.



Симбиозис.Лаб

Бизнес-партнер / Разработчик.

Цифровое агентство полного цикла. Разработка систем интерактивных коммуникаций.



ИНТЕНСИВ
**Архипелаг
2121**

АГЕНТСТВО
СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИНИЦИАТИВ

20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ



АГЕНТСТВО НАУКИ
И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Контакты

Сайт бизнеснавигатор.рф
Телефон [+7 \(928\) 165-33-02](tel:+7(928)165-33-02)
email info@бизнеснавигатор.рф