



Wellbeing Online Sport

Онлайн-соревнования

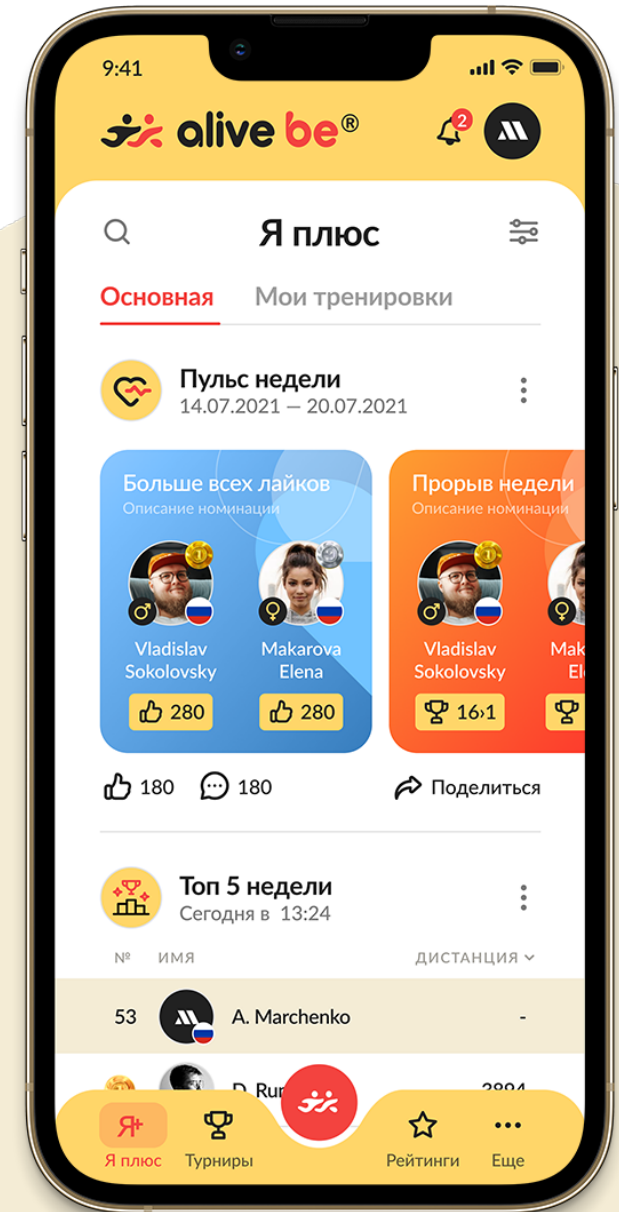
Как инструмент
корпоративного здоровья
и массового вовлечения в спорт

Финалист 2022

SportTech



МОСКОВСКИЙ
АКСЕЛЕРАТОР



- Сегменты: Well-being, Fit-tech , Digital Sport
- Фокусный рынок: B2B
- Целевые географические рынки: Россия, Европа, Китай
- Стадия: seed
- Технологии: командные онлайн соревнования, античитерство

ПРОБЛЕМЫ КЛИЕНТОВ

- ✔ Большая доля удаленки
- ✔ Выгорание персонала
- ✔ Большая текучка
- ✔ Рост конкуренции на рынке труда
- ✔ Территориальная распределенность



Почему неэффективен стандартный корпспорт?

Дорого
(большие затраты для
узкого круга)

Привлекаются те, кто и
так уже занимается
спортом

Недоступен для
большинства



НАШЕ РЕШЕНИЕ: СПОРТ ОНЛАЙН-СОРЕВНОВАНИЯ



Привлечение
участников разной
спортивной подготовки

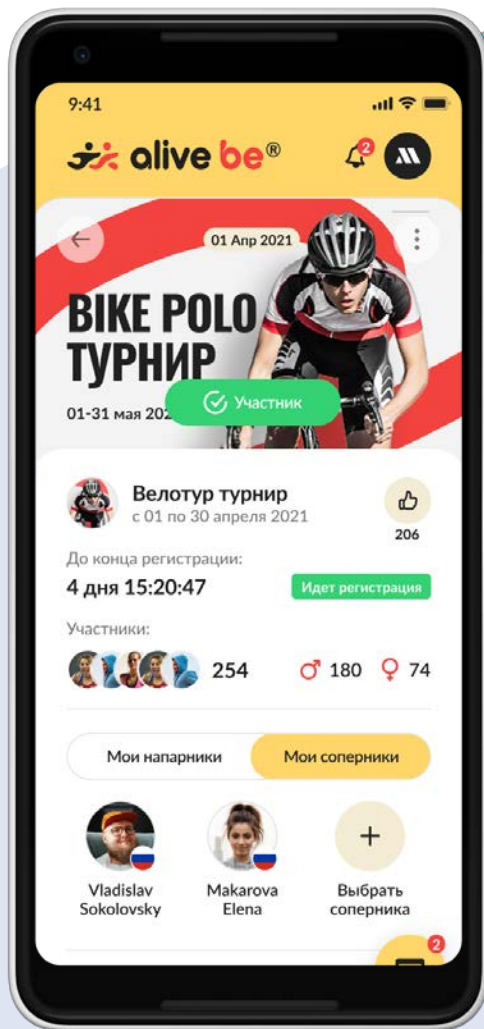


Конкуренция между
подразделениями /
командами



В любом месте
в любое
время года

КАК ЭТО РАБОТАЕТ



УЧАСТНИКИ ЗАНИМАЮТСЯ СПОРТОМ

где и когда им удобно,
тренировки фиксируются
фитнес-приложением
(для участия достаточно
смартфона, кроме плавания)



Регистрация и ведение рейтингов - на сайте alivebe.com и в мобильном приложении



Длительность турнира: месяц / квартал / год



Критерий победы: максимальная дистанция за турнир



Командное и индивидуальное первенство

ВИДЫ СПОРТА И МУЛЬТИСПОРТ

Командный зачет - в **многоборье** (складываются дистанции из разных видов спорта с поправочными коэффициентами)



Бег



Велоспорт



Лыжи



Плавание



Ходьба

В ЧЁМ МЫ **ПОМОГАЕМ**



Коммуникации

Укрепление неформальных связей между сотрудниками



Вовлечённость и лояльность

Повышение уровня вовлечённости и лояльности персонала, повышение сплочённости коллектива



Счастливый сотрудник

Улучшение эмоционального состояния персонала

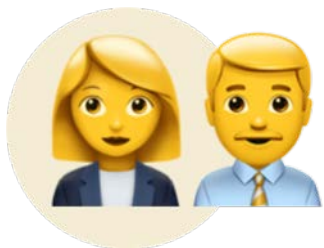


**Объединение общим
увлечением + бодрость +
положительные эмоции =
повышение продуктивности!**

ЧЕМ МЫ ОТЛИЧАЕМСЯ?

Альтернативы	Охват сотрудников	Командное взаимодействие	Вовлеченность на протяжении всего периода	Цена (в месяц за 1 человека)	Оценка эффекта от мероприятия
AliveBe	Высокий, до 40%	Высокое	Высокая, доходимость до финала - до 80%	Низкая 500-1500 руб.	NPS более 80%
Онлайн - челленджи	Высокий, до 30%	✗	✗	Низкая 300-500 руб.	✗
Оплата фитнес-зала	Средний, до 20%	✗	✗	Средняя 2-5 тыс. руб.	✗
Спартакиады	Средний, до 10%	✓	✓	Высокая 3-30 тыс. руб.	✓
Футбол, хоккей, волейбол	Низкий, до 1%	✓	✓	Высокая 5-30 тыс. руб.	✓
Онлайн-тренировки	Низкий, до 1%	✗	✗	Средняя 3-5 тыс.руб.	✗

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА



**Большой охват
сотрудников**

за счет онлайн
и мультиспортивного формата

до 40%



**Большая «доходимость»
до финиша турнира**

за счет командного формата

> 80%



**Низкая стоимость
на 1 участника**

за счет онлайн формата

1—1,5 т.р / мес

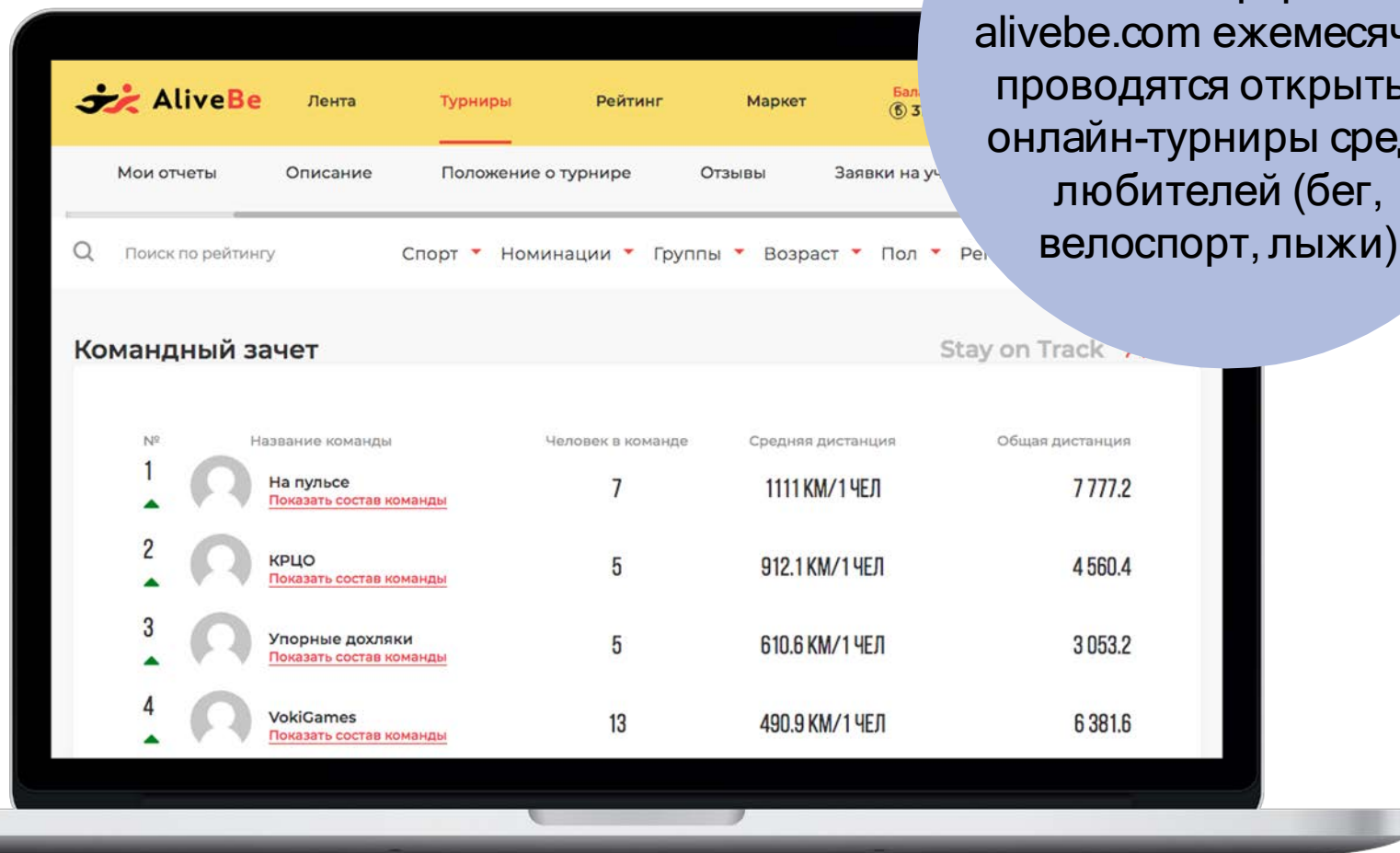


NPS 80%

Высокая удовлетворенность участников

НАШ ОПЫТ

С мая 2019
на платформе
alivebe.com ежемесячно
проводятся открытые
онлайн-турниры среди
любителей (бег,
велоспорт, лыжи)



The screenshot shows the 'Командный зачет' (Team Ranking) section of the AliveBe website. The table lists the top four teams based on their performance in a tournament. Each team entry includes a rank, a team name with a profile icon, the number of team members, the average distance per person, and the total distance.

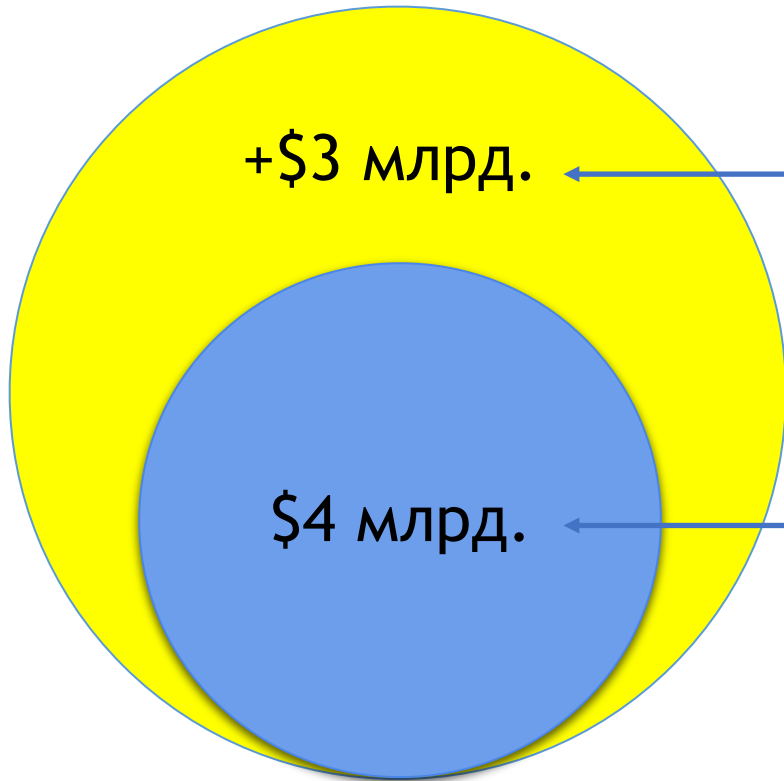
№	Название команды	Человек в команде	Средняя дистанция	Общая дистанция
1	На пульсе Показать состав команды	7	1111 KM/1 ЧЕЛ	7777.2
2	КРЦО Показать состав команды	5	912.1 KM/1 ЧЕЛ	4560.4
3	Упорные дохляки Показать состав команды	5	610.6 KM/1 ЧЕЛ	3053.2
4	VokiGames Показать состав команды	13	490.9 KM/1 ЧЕЛ	6381.6

КОРПОРАТИВНЫЕ ТУРНИРЫ



Оценка рынка (глобальный рынок)

V2C - TAM \$7 млрд.



+любительские спортивные соревнования
15 млн. чел
AOV 100\$, 2 старта в год



Фитнес App
Polaris Market Research
CAGR= 31,4 % (*Technavio*)



V2B - TAM \$20 млрд.

← Рынок США - 8 млрд.\$
(*National Bureau of Economic Research*)

ТЕХНОЛОГИИ, СОЗДАВАЕМЫЕ В ПРОЕКТЕ



Онлайн-предквалификация любителей
в циклических видах спорта



Персонализированный подбор онлайн-партнеров и соперников в спорте



Командные форматы
онлайн-соревнований



Система античитерства



*Цели: внедрение привычек
и поддержка достижения
спортивных целей*

КОМАНДА (МЕНЕДЖМЕНТ)



Павел Штейников

ССО



> 10 лет продажи B2B



Никита Черненко

СТО



>15 лет программирования

> 6 лет Techlead



Анатолий Костров

СЕО



>10 лет управления

ИТ-проектами

ВНЕДРИМ СПОРТ В ЖИЗНЬ!



АНАТОЛИЙ КОСТРОВ

a.kostrov@alivebe.com

+7 (910) 430-23-74

alivebe.com/site/for-companies