

ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

« » _____ 202 г.

Наименование Получателя гранта	Зиёв Рустам Рахматуллоевич
ИНН Грантополучателя	690808858266
Наименование акселерационной программы	Акселератор «-0+500» в РУДН
Дата начала реализации акселерационной программы	01.10.2022
Дата заключения и номер Договора	

1. Общая информация о стартап-проекте	
Название стартап-проекта	Солидарм
Команда стартап-проекта	Соколов Владислав Владимирович Зиёв Рустам Рахматуллоевич
Технологическое направление	Протезирование
Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)	Доступные бионические протезы предплечья для молодежи, способствующие увеличению их физических возможностей
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Актуальность обоснована тем, что 70% людей оформляют себе ИПР, чтобы получить протез от государства бесплатно, из-за того, что розничная цена слишком высока и 80% владельцев протезов считают текущий функционал недостаточным для комфортного использования
Технологические риски	Технологические риски связаны с персонализацией устройства и обеспечением скорости считывания
Потенциальные заказчики	Частные и государственные медицинские учреждения Оборонные заказы Реселлеры протезно-ортопедических изделий
Бизнес модель стартап-проекта¹ (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	LTV = 1 072 000₽ Цена продажи = 250 000 ₽ Накладки = 9 000 ₽ Производство = 120 000 ₽

¹ Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. ² Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

	CPU = 18 200 ₺ Доп расходы на клиента = 26 000 ₺ TAM = 216 млрд SAM = 28,7 млрд SOM = 3,89 млрд
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	Производство бюджетных бионических протезов верхних конечностей с уклоном в автономное использование без периферии. Предполагается наличие AHRS-системы - нескольких датчиков положения в пространстве для существенного ускорения отклика изделия.
2. Порядок и структура финансирования	
Объем финансового обеспечения²	1 200 000 необходимо для выхода на первые продажи
Предполагаемые источники финансирования	Грантовые деньги Личные средства Венчурные фонды Частные инвесторы
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта²	TAM SAM SOM описывали выше, а окупаемость при нейтральном сценарии около 8 месяцев

3. Календарный план стартап-проекта		
Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
Разработка MVP	2	200 000
Тестирование и доработка	3	300 000
Первые продажи	3	150 000
Запуск рекламной компании и выгод на гос.закупки	6	200 000
Итого	12	850 000

² Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники		
	Размер доли (руб.)	%
1. Соколов Владислав Владимирович	5500	55
2. Зиеев Рустам Рахматуллаевич	4500	45
Размер Уставного капитала (УК)	10 000	

5. Команда стартап- проекта

Ф.И.О.	Должность	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/опыт работы
Соколов Владислав Владимирович	СЕО	tg/vk: @sumingson	маркетинг, привлечение инвестиции, скрам мастер	Бизнес-информатика
Зиёев Рустам Рахматуллоевич	СТО	@chapanumpa	Технологическая реализация, дизайн	Бизнес-информатика, Биоинформатика