

# Школа по подписке

Делаем обучение эффективнее и дешевле

Мамчур Максим +79277608577 WhatsApp, Telegram info@subschool.ru

Малкин Александр +79376415707 WhatsApp, Telegram

#### Какую проблему мы решаем?

**Проблема:** Средний балл ЕГЭ колеблется около 50и, а это говорит о том, что как минимум половина школьников осваивает программу менее чем на 50%.

#### Почему школьники плохо пишут ЕГЭ?

- В большинстве школ не дают нужного уровня подготовки для успешной сдачи экзаменов или участия в олимпиадах.
- Занятия с репетиторами дорогие, а качество онлайн школ никак не проверить до начала активной подготовки

#### Чего не хватает учителям?

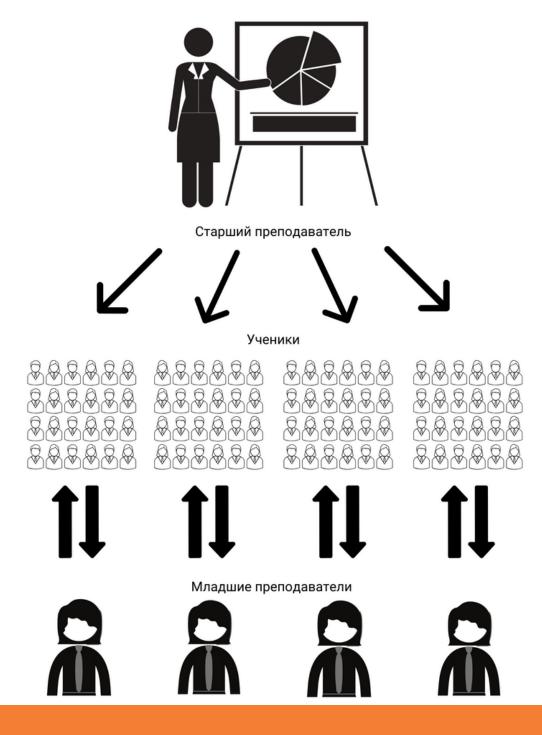
- Создать собственный курс технически и методически сложно
- Проверка домашних заданий занимает много времени



Решение

Мы создаём приложение в котором ученик получает теорию на должном уровне от преподавателя высокого уровня, и отрабатывает материал в малой группе. Рейтинг курсов в приложении построенный на базе реальных результатов учеников позволит выбрать школу по качеству подготовки

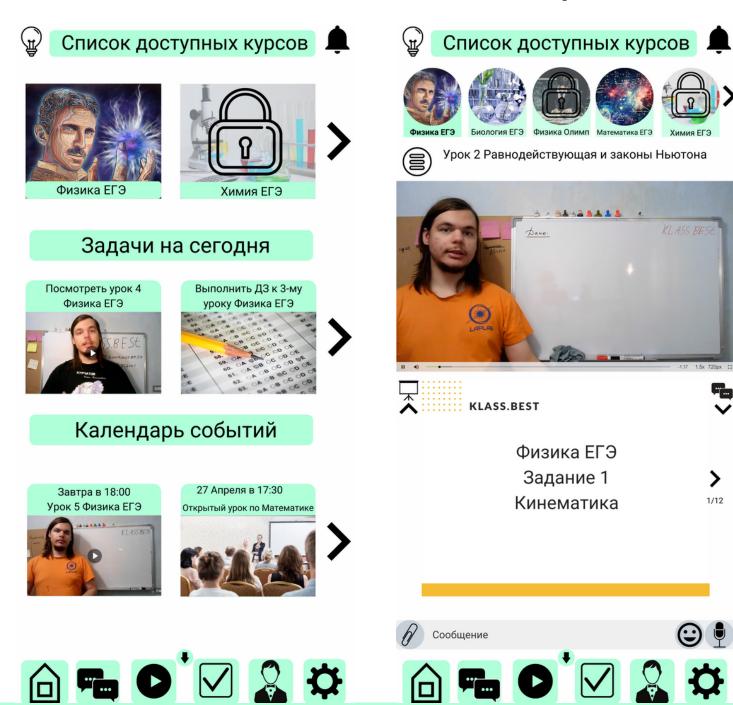
Курсы в приложении учителя создаются по шаблонам в максимально простом интерфейсе
Тесты проверяются автоматически, фото решения привязано к заданию и переводиться в легкочитаемый печатный текст с помощью нейросети



- Разработано и опубликовано в Google play приложение ученика позволяющее смотреть онлайн уроки, решать домашние задания, покупать курсы и общаться в чате.
- Разработано приложение учителя позволяющее создавать курсы, домашние задания и вестии уроки



#### Реализация решения



Мы разрабатываем нейронную сеть которая позволит расшифровывать письменные решения учеников и переводить в печатный формат текста и формул с которыми учителю будет работать проще и соответственно время проверки дз сократиться

На разработку получен грант Умник от Фонда Содействия Инновациям

#### Использование ИИ



#### Ученик 10-11 класса

- Замотивирован, сам принял решение о начале обучения и убедил родителей оплатить
- Пришёл по рекомендации или увидел наш образовательный контент в YT или соц.сетях
- Готовиться к нескольким предметам и к олимпиадам
- Чаще всего занимается без куратора

#### Мать ученика 7-11 класса

- Узнала о нас из поиска или из рекомендации учителя
- Выбирает один-два "проблемных" предмета
- Выбирает тариф с куратором и отчётами
- 32-45 лет
- Работает или имеет второго ребёнка

# Только лекции 1000 рублей в месяц

Ученик получает 2 часа занятий в неделю и домашние задания с автопроверкой в системе

Себестоимость группы из 100 человек: 50 000 рублей оплата старшему преподавателю 25 000 привлечение учеников 5000 сервер и трафик

# Лекции + работа в группах 2500 рублей в месяц

Ученик получает 2 часа занятий со старшим преподавателем и 3 часа с младшим преподавателем. А так же домашние задания и поддержку

Себестоимость группы из 100 человек: 50 000 рублей оплата старшему преподавателю 90 000 рублей оплата 3м младшим преподавателям 25 000 привлечение учеников 5000 сервер и трафик

40% стандартная комиссия сервиса для преподавателя
15% для учителей проводящих открытые уроки и участвующих в развитии сервиса

**5**% комиссия для онлайн школ и учителей пришедших со своей аудиторией

# \$165 млрд

Мировой рынок онлайн образования

### 10 млрд ₽

Российский рынок дополнительного школьного онлайн образования на 2021 год

5-15% Ежегодный прирост

# 5 млн ₽

Достижимый объём за 2 года

\$1,5 млн

Достижимый объём за 5 лет

Крупные Российские игроки - приблизительно 20% рынка дополнительного образования
Фоксфорд, MAXIMUM Education, Учи.ру и YaClass

Частные преподаватели и школы одного человека - приблизительно 80% рынка дополнительного образования

Основное конкурентное преимущество, уникальная модель обучения позволяющее конкурировать и качеством и ценой.

Но при этом основной целью маркетинга будет увести к нам учеников от частных преподавателей. Что позволит сохранить добрые отношения с крупными игроками и далее подключить их к нашему сервису

#### Юнит экономика

Название канала продаж			Реклама в Яндекс	Выезды в школы	SMM и таргет	Реферальная система	Олимпиада	Email и ВК рассылки
	Поток пользователей							
Users or Lead Acquisition	(клики в месяц)	Чел.	5.000	400	5.000		5.000	1.500
Buyers	Платящие клиенты	Чел.	25	20	25	16,5	20	75
	Конверсия в [первую]							
Conversion	покупку	%	0,5000%	5,0000%	0,5000%	0,0000%	0,4000%	5,00%
Average Price	Средний чек	Руб.	2.500,00	2.500,00	2.500,00	2.000,00	2.500,00	2.500,00
	Среднее количество							
Average Payment Count	платежей от одного	шт.	7	7	7	7	7	7
Average revenue per user	Средний доход с							
(ARPU)	привлеченного	Руб.	87,5	875	87,5	0	70	875
Average Revenue Per Paying								
User (ARPPU)	Средний доход с							
/ Lifetime Value (LTV)	платящего клиента	Руб.	17.500,00	17.500,00	17.500,00	14.000,00	17.500,00	17.500,00
Revenue	Платежи от клиентов	Руб.	437.500,00	350.000,00	437.500,00	231.000,00	350.000,00	1.312.500,00
Acquisition Costs	Затраты на рекламу в	Руб.	100.000,00	20.000,00	125.000,00		150.000,00	60.000,00
	Стоимость привлечения							
Cost per lead (CPL)	одного пользователя	Руб.	20,00	50,00	25,00	0,00	30,00	40,00
Customer Acquisition Cost	Стоимость привлечения							
(CAC)	одного платящего клиента	Руб.	4.000,00	1.000,00	5.000,00	0,00	7.500,00	800,00
	Издержки на первой							
COGS (first sale)	продаже	Руб.	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00
	Издержки на каждую							
COGS (each sale)	продажу	Руб.	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00
Total profit	Прибыль с канала продаж	Руб.	37.500,00	90.000,00	12.500,00	33.000,00	-40.000,00	352.500,00
Profit per user ( = ARPPU -								
CAC - COGS)	Прибыль с одного клиента	Руб.	1.500,00	4.500,00	500,00	2.000,00	-2.000,00	4.700,00

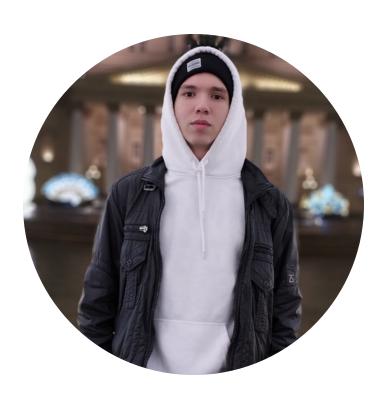
# Привлекаем 4 млн рублей чтобы:

- Выпустить браузерную и IOS версию платформы
- Расширить команду
- За 2 года привлечь в приложение 500 платящих пользователей и выйти на оборот 1,5 млн в месяц

# Кто уже в команде



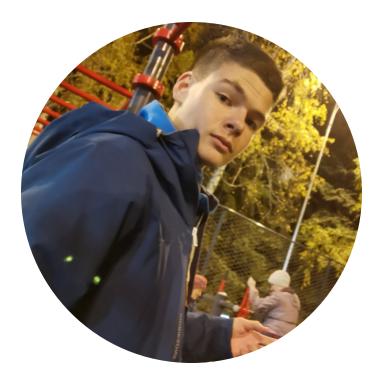
Мамчур Максим СЕО, СТО



Малкин Александр СОО, СМО



Артём Алпатов Android разработчик



Артём Зайцев Back-end разработчик



#### Разработчик Веб-сервисов

Задача создать на базе архитектуры приложения веб сервис позволяющий просматривать занятия и приобретать курсы



#### Дизайнер интерфейсов

Задача: Модифицировать существующий дизайн приложения и создать дизайн для веб сервиса

### Кого ищем?



#### IOS разработчик

На базе существующего андроид приложения создать IOS версию с аналогичным функционалом

### Как с нами связаться?

+79277608577 WhatsApp, Telegram info@subschool.ru vk.com/maks98770