



Новизна Доступность Удобство Информативность

UPD NET 2023



*By Sandalov*

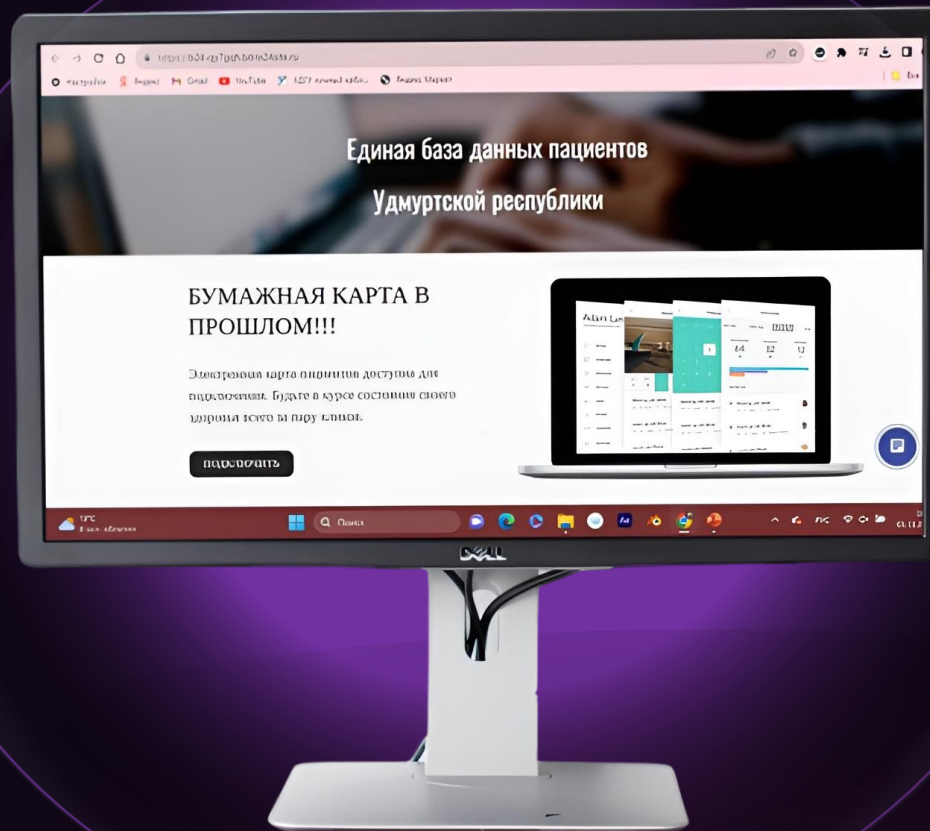
# UPD NET

unified patient database

Единая база данных  
пациентов

Удмуртия

Россия





Новизна Доступность Удобство Информативность

UPD NET 2023



“Who is not with us is under us”

# Team

Лидер



Тарасова  
Юлия

Аналитик

Реализатор



САНДАЛОВ  
АНТОН

Специалист

Генератор



Архипова  
Елизавета

Мотиватор

Исследователь





Новизна

Доступность

Удобство

Информативность

UPD NET 2023



Обращение в разные  
медучреждения

Отсутствие обмена данных  
между объектами

Недостаточный уровень  
медицинский помощи

# I. Hypothesis

75%

Пациентов

40%

Отсутствие  
данных

35%

Недостаток  
помощи





# problem

- × децентрализация данных
- × отсутствие взаимосвязи между больницами,
- × затрудненный обмен историями болезней между врачами

# solution

- ✓ единая база данных историй болезней
- ✓ удобное хранение, обмен и анализ медицинской информации
- ✓ мобильное приложение и сайт





Новизна

Доступность

Удобство

Информативность

UPD NET 2023

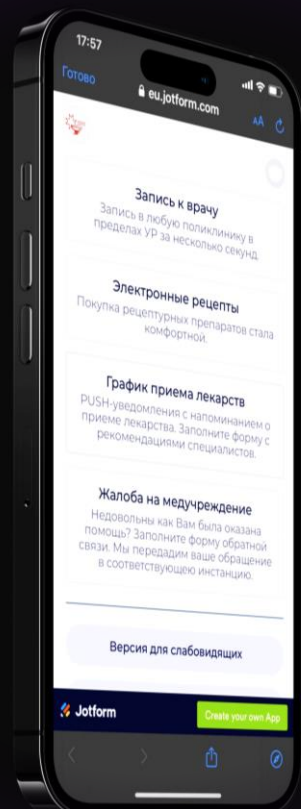


# MVP



Прототип приложения

ПАЦИЕНТ В ЛЮБОЙ  
МОМЕНТ МОЖЕТ ОТКРЫТЬ  
СВОЮ ЭЛЕКТРОННУЮ  
МЕДКАРТУ В  
МОБИЛЬНОМ  
ПРИЛОЖЕНИИ  
ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ  
ИНФОРМАЦИИ О СВОЕМ  
ЗДОРОВЬЕ





Новизна

Доступность

Удобство

Информативность

UPD NET 2023



# MVP



## Прототип приложения

1

Уведомления

2

Электронная медкарта

3

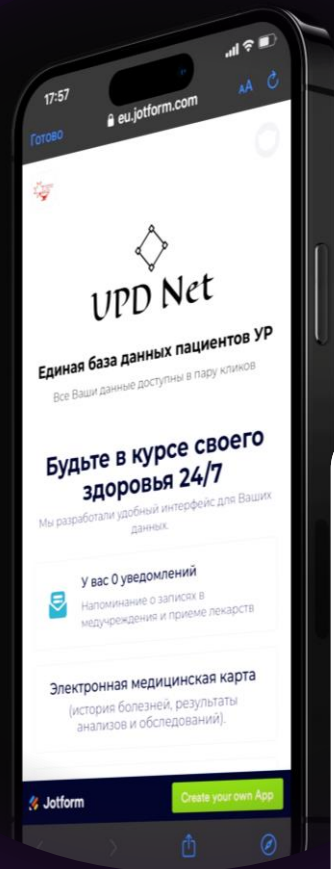
Запись к врачу

4

Электронные рецепты

5

Жалобы на  
медучреждения





Новизна

Доступность

Удобство

Информативность

UPD NET 2023



# MVP



Прототип сайта

ПАЦИЕНТ В ЛЮБОЙ  
МОМЕНТ МОЖЕТ  
ОТКРЫТЬ СВОЮ  
ЭЛЕКТРОННУЮ  
МЕДКАРТУ НА  
САЙТЕ





## II. Hypothesis

Внедрение в  
медучреждения

50% 25% 40%

Точность диагнозов

Медучреждений

Точность

Уровень

Уровень медпомощи







Новизна

Доступность

Удобство

Информативность

UPD NET 2023



# ИННОВАЦИОННОСТЬ

инновация на уровне республики

EduNet  
**РЫНОК НТИ**  
SafeNet



EduNet  
**РЫНОК НТИ**  
HealthNet

## СКВОЗНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Big data





# Target audience

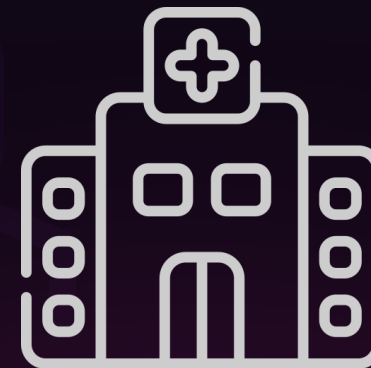
## Государство

- централизация данных граждан,
- повышение уровня оказания помощи населению,
- повышение уровня осведомленности граждан о своем здоровье



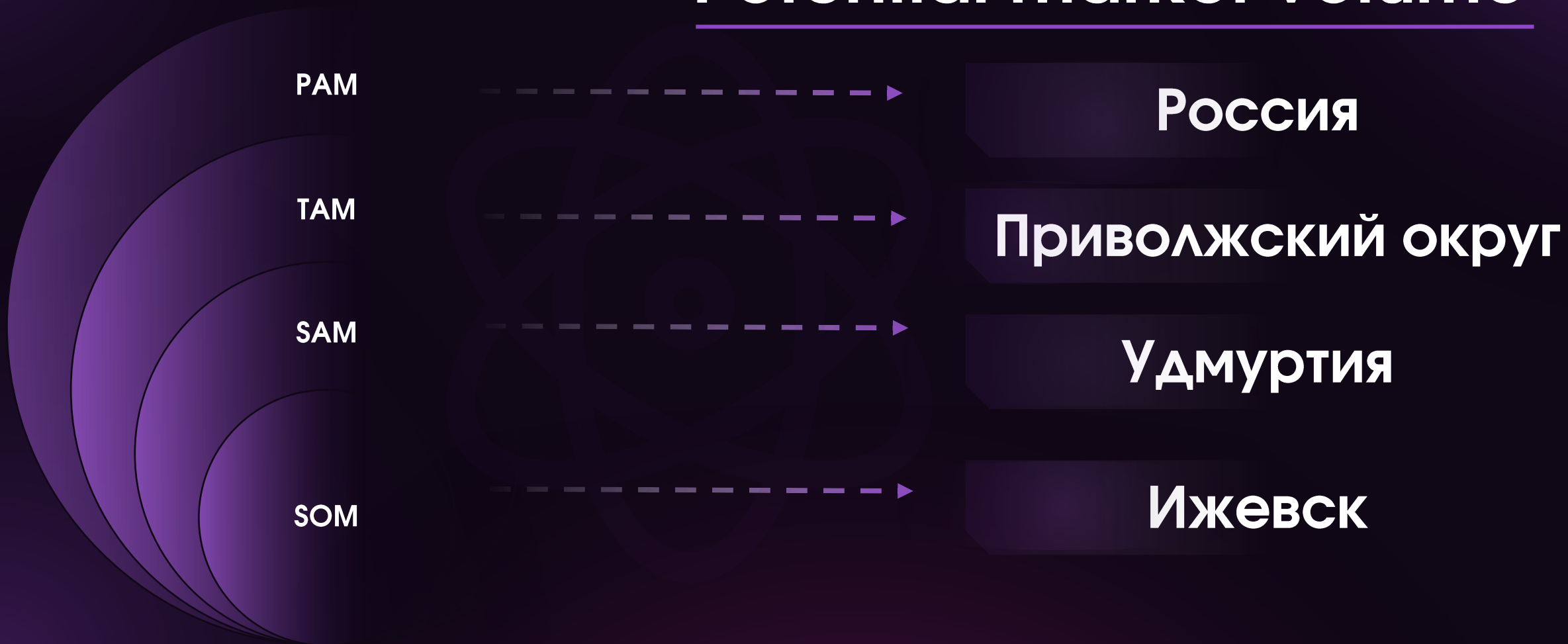
## Медучреждения

- удобное хранение данных пациентов,
- доступ ко всей истории болезней новых пациентов,
- упрощение процесса постановки диагноза





# Potential market volume





# Opponent



## ЕМИАС

Все медицинские данные собраны в одном месте, распространяется

**ТОЛЬКО на Москву**



## Региональные базы

Включает только медицинские данные государственных больниц, работают в рамках определенного региона, а может и **не работают...**



## UPD NET

Все медицинские данные собраны в одной базе, удобный доступ как врачам, так и пациентам  
**Автоматический анализ данных**



Новизна

Доступность

Удобство

Информативность

S

## Strengths

Инновация для региона  
Высокий уровень сервиса  
3х сторонний обмен данными  
Постоянное поступление денег от государства  
Большая клиентская база

O

## Opportunities

Расширение географического охвата  
повышение эффективности  
Разработка нового функционала и услуг  
Развитие партнерств  
Внедрение ИИ

## Weaknesses

Работа с государством  
Не осведомленность больниц  
Юридическая сторона защиты персональных данных  
Большие вложения  
Отсутствие интернета у некоторых больниц

## Threats

Конкуренция  
Регулирование со стороны государства  
Риски безопасности  
Технические проблемы  
Недоверие пациента

W

T

Новизна Доступность Удобство Информативность

**Партнеры**  
IT компания,  
частные клиники,  
аптеки

**Посредники**  
мин цифрового  
развития, мин  
здравоохранен  
ия

**деятельность**

сбор данных  
хранение  
данных  
анализ  
данных

**ресурсы**

материальные  
интеллектуальн  
ые  
персонал  
финансы

**ценностные  
предложения**

новизна  
повышение  
информативности  
доступность  
создание 3-х  
стороннего  
обмена;  
удобство  
использования

**взаимоотношения с  
клиентами**

персональная  
поддержка;  
самообслуживание;  
автоматизированное  
обслуживание

**каналы сбыта**

напрямую с  
потребителем

**потребительские  
сегменты**

мед учреждения

пациенты

фармацевтическ  
ие компании

**структура издержек**

ФОТ  
покупка серверов/оборудования  
социальная реклама  
содержание офиса  
налоги

**ДОХОДЫ**

продажа патента государству  
продажа подписки на нашу базу данных  
каждой больнице в УР через государство  
на определённый период  
продажа подписки на доп. услуги



# Provision of services

Трёхсторонний обмен данными



Новизна Доступность Удобство Информативность

# S.M.A.R.T.

Создать единую базу данных, в которой будут храниться медицинские записи пациентов из различных медучреждений

Добиться включения информации о не менее чем 500 000 пациентах в базу данных и обеспечить доступ к этой информации для минимум 75 медицинских учреждений в течение первых двух лет проекта

Обеспечить сотрудничество с медицинскими учреждениями и заключить не менее 20 партнерских соглашений для предоставления доступа к данным

Повысить доступность и качество медицинской помощи, оптимизировав процесс обмена информацией между медучреждениями обеспечив улучшение диагностики и лечения пациентов.

Завершить создание базы данных и обеспечить работоспособность системы для первых 100 медицинских учреждений в течение следующих 24 месяцев



# Initial investments

Статья затрат	Сумма, млн. руб.	Источник
Разработка систем баз данных на уровне региона	1000	Федеральный бюджет
Тестирование Единой базы данных на территории региона	2000	Региональный бюджет
Внедрение Единой базы данных на уровне региона	1000	Федеральный бюджет
Расходы на социальную рекламу	200	Региональный бюджет
<b>ИТОГО</b>	<b>4200</b>	<b>1000</b>



# Organizational plan

Выбранная организационно-правовая форма: **ПАО**

Выбранная система налогообложения: **Общая**



Новизна Доступность Удобство Информативность

# Financial plan

№	Статья	Ед. изм	Годы (с 2024)						ИТОГО
			1	2	3	4	5	6	
<b>БЮДЖЕТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>									
1	<b>ДОХОДЫ</b>	Млн руб.	0	150	450	525	450	465	2040
	От продаж ПО	Млн руб.	0	100	300	350	300	310	1360
1.1	Количество систем	Шт.	0	10	30	35	30	31	136
1.2	От технического обслуживания	Млн руб.	0	50	150	175	150	155	680
2	<b>РАСХОДЫ</b>	Млн руб.		55	145	168	145	103	616
2.1	Постоянные расходы								
2.1.2	Финансовое обеспечение проекта	Млн руб.	0	10	10	10	10	10	110
2.2	Переменные расходы	Млн руб.							
2.2.1	Техническое обеспечение проекта	Млн руб.	1000	45	135	158	135	93	566
2.2.2	Внедрение продукта		0	300	600	800	650	650	Поддержка
3	<b>ПРИБЫЛЬ ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ</b>	Млн руб.	0	95	305	357	305	362	1424
4	<b>НАЛОГИ</b>	Млн руб.	0	19	61	72	61	73	285
5	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ</b>	Млн руб.	0	76	244	286	244	290	1140
<b>БЮДЖЕТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>									
6	Стартовые инвестиции	Млн руб.	1000	2700	2100	1300	650	0	4000

Новизна Доступность Удобство Информативность

# Project economics



№	Показатель	Ед.изм.	ИТОГО
1	Объем продаж	шт.	136
2	Доходы от операционной деятельности	руб.	2040
3	Расходы от операционной деятельности	руб.	676
4	Прибыль (после налогообложения)	руб.	1140
5	Точка безубыточности	шт.	19
6	Точка безубыточности	руб.	190 000 000
7	Срок окупаемости	лет.	3.4
8	Стартовые инвестиции	руб.	4 200 000 000
9	Рентабельность стартовых инвестиций	%	35%
10	Рентабельность затрат	%	8.7%





Новизна Доступность Удобство Информативность

UPD NET 2023



整个世界都在我脚下

# Contacts



**САНДАЛОВ АНТОН**

**89120185702**

**Drakonov918@gmail.com**

TG

**@a\_dyavolonok**

VK

**a\_\_dyavolonok**





# Thanks for your attention!

---

The presentation is over

