

# ЗА РУЛЕМ

СЕРВИС АВТОМАТИЗАЦИИ АВТОШКОЛ CRM СИСТЕМА

Моисеенко Антон Игоревич

Благовещенск, 15 декабря 2023 г.

# Проблема потребителя

В России порядка 6 тыс. автошкол и еще 8 тыс в СНГ, в большинстве из них не используется никакой аналитики, автоматизации учебного процесса. Количество автошкол в РФ сократилось на 15% за несколько лет, в связи с ковидными ограничениями и высокими затратами на их содержание, сейчас тренд восходящий и рынок начинает восстанавливаться.

Так же постоянно падает процент сдающих, только в г.Благовещенске одновременно очередь более 1000 человек и она не уменьшается, в связи с тем что процент сдающих меньше чем не сдающих, а это также дополнительная нагрузка на автошколы.

[https://www.tadviser.ru/index.php/Статья: Автошколы\\_в\\_России#:~:text=История-,2023%3A%20Количество%20автошкол%20сократилось%20Она%2015%25%20за%202%20года,свидетельствуют%20данные%20аналитического%20сервиса%20«Контур.](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Автошколы_в_России#:~:text=История-,2023%3A%20Количество%20автошкол%20сократилось%20Она%2015%25%20за%202%20года,свидетельствуют%20данные%20аналитического%20сервиса%20«Контур.)

# Как решается проблема сейчас

- Существует много разрозненных сервисов, которые закрывают тот или иной блок учебного процесса (тестирования, видео уроки, аналитика), но также школы нанимают несколько человек работы с этим процессами, тратя дополнительные финансы
- Например: в школах где нет автоматизации схожими с нами по размеру по 4 бухгалтера и 2 менеджера, это 440 000 рублей расходов, когда у нас с этим справляется 1 человек.

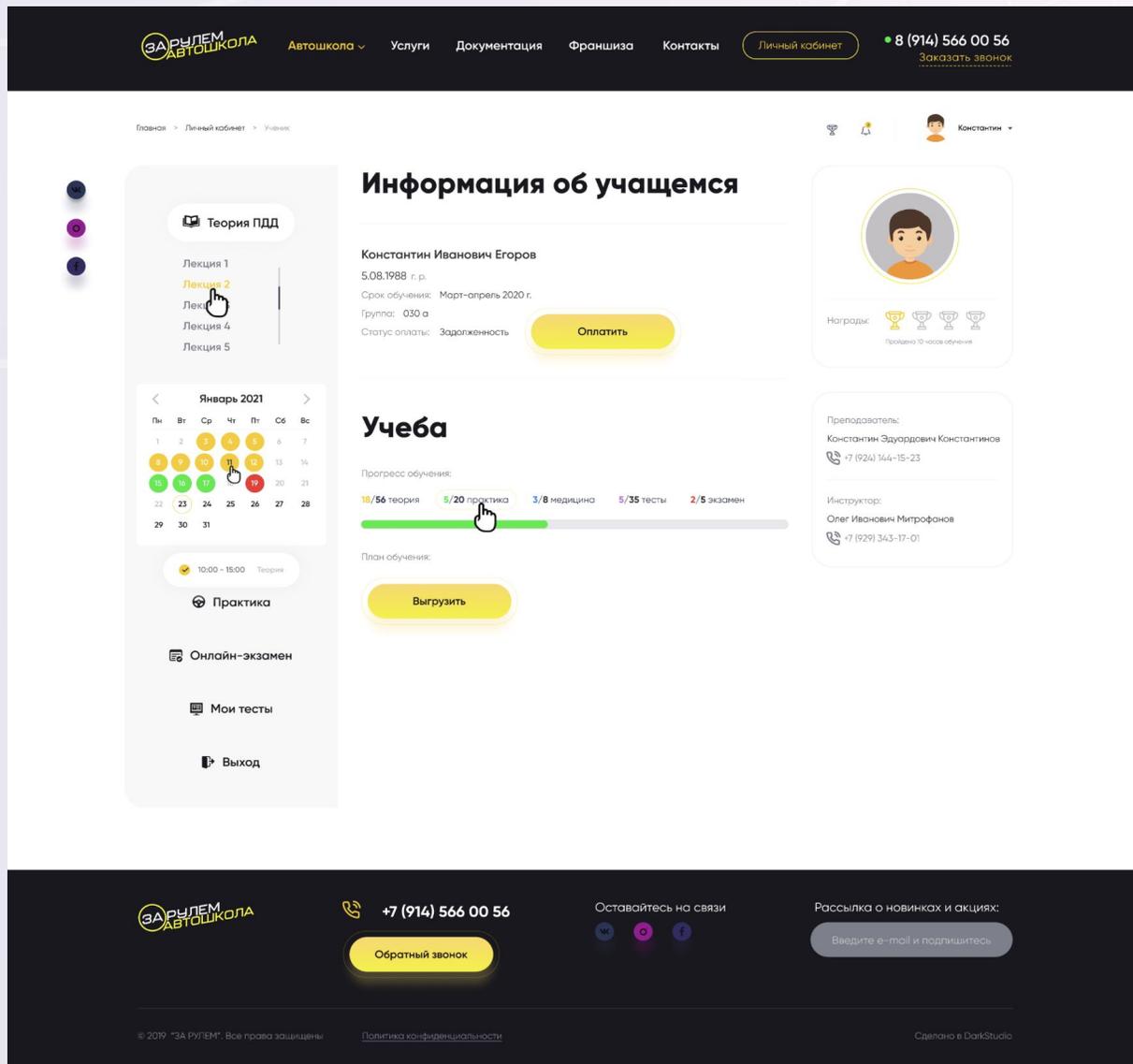
# Наше решение - продукт

Мы разрабатываем сервис для автоматизации автошкол. Который предполагает в себе решение всех выше описанных проблем.

Мы разрабатываем три вида кабинета: для собственника, для студента и администратора.

Так же мы разрабатываем всю контентную часть обучения, все курсы, которые собственники могут использовать в своих автошколах (с использованием аналитики успеваемости).

Внедрим раздел нормативной базы, где будут обновляться все изменения в законодательной базе.





# Наше решение - продукт

## Сервис Автоматизации автошкол “За Рулем ” включает:

1. Онлайн образования курсантов: тем самым снижения издержек на теоретическую часть и увеличение пропускной способности автошколы;
  2. CRM Система: ведение автоматического учета успеваемости студентов, с контрольными точкам, для выявления пробелов в образовании на ранних этапах тем самым увеличение процента получивших водительское удостоверение(корректировка программы обучения исходя из аналитики)
  - 3.Управленческий учет: внедрение аналитики бизнеса в режиме онлайн, предприниматель в режиме реального времени видит показатели бизнеса и может принимать решения
  - 4.Автоматизация документооборота, тем самым уменьшая количество людей до одного администратора даже при высоком клиентопотоке
  - 5.Обновление нормативной базы данного вида бизнеса в режиме онлайн
  6. Маркетинг: рассылки по клиентам, аналитика рекламных каналов
  7. Мессенджер: внутренний мессенджер для курсантов, для объединения общения по теме обучения
- Дополнительно: Открыли собственную автошколу для обкатки решения и испытания в боевом режиме**

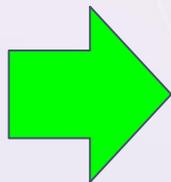
# Преимущества перед конкурентами

	Автошкола Контроль	ИСО ПРОФ ТЕХ	СПЕКТР ПДД	<b>Ваш продукт</b>
Опыт	НЕТ	НЕТ	НЕТ	Имеет собственную автошколу для обкатки решения
Юзабилити	НЕТ	ДА	НЕТ	Удобный интуитивно понятный интерфейс, высокая скорость загрузки
Обновления	ПЕРИОДИЧЕСКОЕ	ПЕРИОДИЧЕСКОЕ	РЕДКОЕ	Наш продукт обновляется ежемесячно, дорабатывается под текущую правовую базу
Многозадачность	НЕ В ПОЛНОМ ОБЪЕМЕ	ТОЛЬКО ОНЛАЙН ОБУЧЕНИЕ И ТЕСТИРОВАНИЕ	НЕ В ПОЛНОМ ОБЪЕМЕ	В одном месте решаем все задачи бизнеса, при необходимости добавляя тот или иной модуль
Облачная версия	ЕСТЬ	ЕСТЬ	НЕТ	ЕСТЬ + МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

# РЫНОК

**50 МЛРД.**

РАЗМЕР РЫНКА  
АВТОШКОЛ В РФ В 2021,  
ЧТО НА 28% БОЛЬШЕ ЧЕМ  
2020 ГОДУ



**БОЛЕЕ 6 000**

КОЛИЧЕСТВО АВТОШКОЛ  
В РФ И СТРАНАХ СНГ

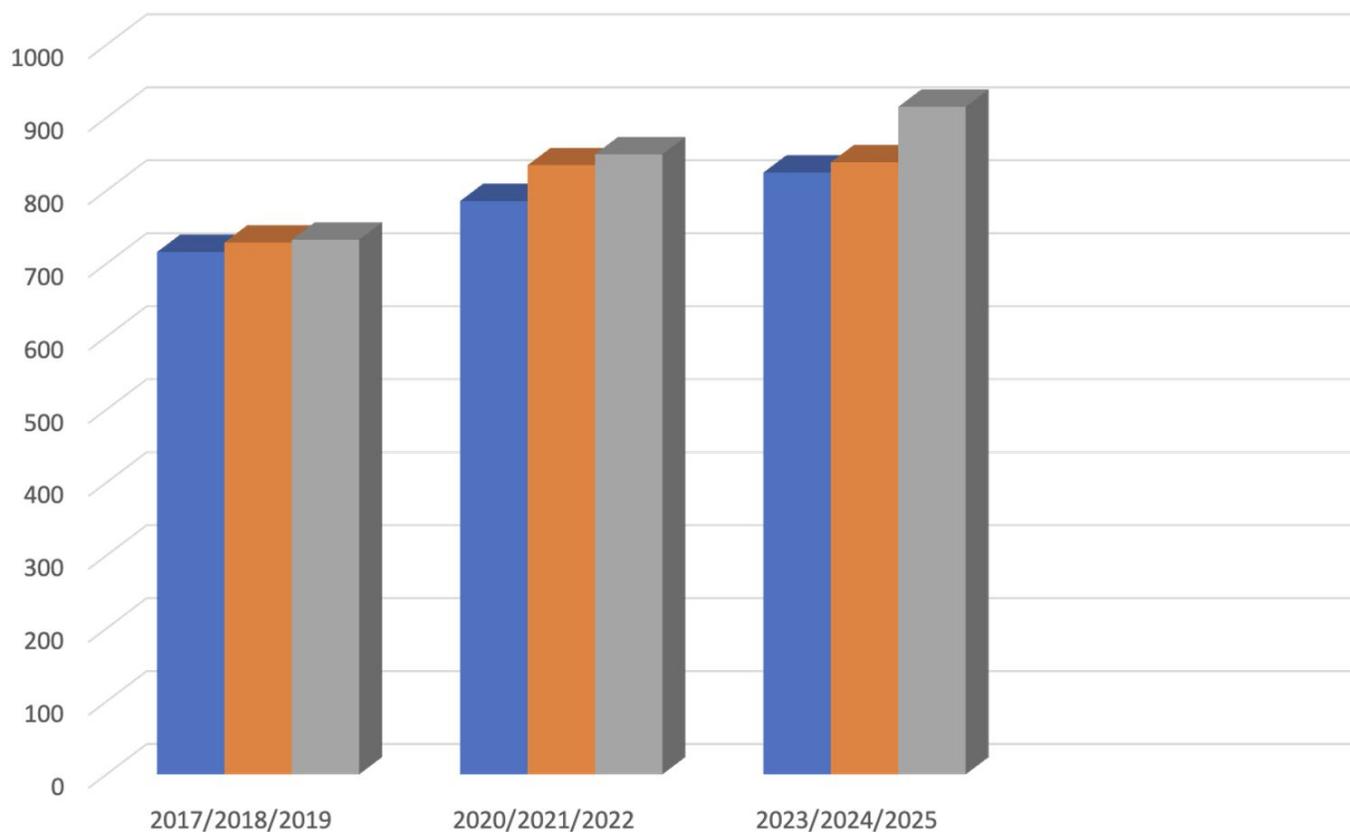


**20 000 ₽**

СРЕДНЯЯ СТОИМОСТЬ  
ДЕСКТОПНОЙ ВЕРСИИ ПО  
ДЛЯ АВТОШКОЛ У  
КОНКУРЕНТОВ, ЗА  
ОБНОВЛЕНИЯ ПРИХОДИТСЯ  
ОПЛАЧИВАТЬ  
ДОПОЛНИТЕЛЬНО

# РЫНОК

Выпускники 11 классов



Рост выпускников за период 2017-2025 года составит 27% в РФ, а это потенциальные клиенты автошкол.

# Модель монетизации

Подписочная - автошкола оплачивает ежемесячную подписку, а также оплачивает за дополнительные функции в интернет магазине сервиса (видео уроки, консультации маркетолога, материально-техническая база)

ВВЕДЕНО 3 ПАКЕТА: 5000, 8000, 15000 рублей



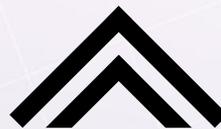
# Дорожная карта



# Что уже сделано:



РАЗРАБОТАНО  
ТЕХНИЧЕСКОЕ  
ЗАДАНИЕ



РАЗРАБОТАН  
ПРОТОТИП



РАЗРАБОТАН  
САЙТ ДЛЯ  
ДАЛЬНЕЙШЕЙ  
ИНТЕГРАЦИИ  
СЕРВИСА



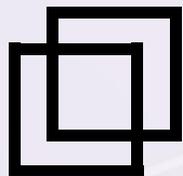
ПРОИЗВОДИТСЯ  
РАЗРАБОТКА  
СЕРВИСА



ПОЛУЧЕНА  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ЛИЦЕНЗИЯ



# Что уже сделано:



ОТКРЫТА  
СОБСТВЕННАЯ  
АВТОШКОЛА И  
ЗАГРУЖЕНА  
КУРСАМИ ЗА ДВЕ  
НЕДЕЛИ НА 100%,  
СЕЙЧАС БЛИЖАЙШАЯ  
ЗАПИСЬ НА АПРЕЛЬ  
2024



# Команда



Моисеенко Антон  
Идейный  
Вдохновитель



Виктория Кузина  
PR Менеджер



Ярослав  
Сергиенко  
Разработчик



Александр  
Головко  
Web Дизайнер

# Запрос на поддержку

Необходимость в грамотном трекаре для курирования разработки

Инвестиции в размере **20 000 000 рублей** на маркетинг, разработку, техническую поддержку и продажи

Контакты

+79241465735 [ceo@darkstudio.pro](mailto:ceo@darkstudio.pro) получиправа.рф