



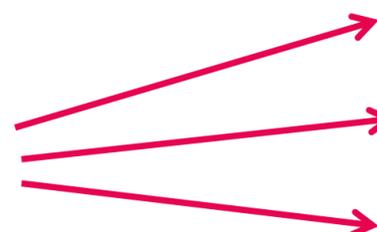
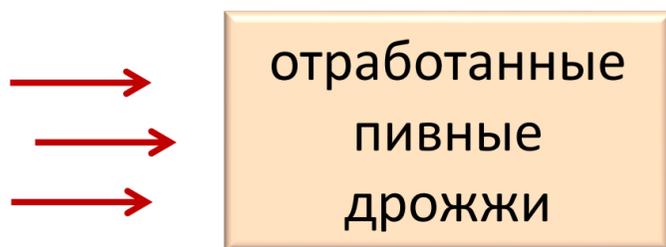
Елена ИЛЬИНСКАЯ
Лидер проекта,
СЕО
ООО «АГРОРЕЦИКЛИНГ-ГРУПП»



РостовИТ: из отходов пивоварения – в биопрепарат для растений

или

*как 100 тонн отходов ежегодно превращать
в десятки миллиардов прибыли*



- Угнетают микрофлору почвы
- Сброс в водоемы опаснее, чем отходы ЦБК
- Нарушают работу станций аэрации

Традиционные решения неэффективны

- **Высушивание** – потеря биологической ценности и высокие энергозатраты
- **Утилизация на полях фильтрации** и размещение на мусорных полигонах - расточительно

ЕВРОПА

Жесткое включение ESG регулирования

(необходимость снижать углеродный след – для пивоварен и сельского хозяйства)

Ограничения ЕК по использованию минеральных удобрений

Нехватка и дороговизна удобрений

Снижение урожайности из-за деградации почв

Россия

Ужесточение регулирования обращения с отходами – только планируется (((

Крупные агрохолдинги не имеют проблем с дотациями

Фермерские хозяйства, органическое растениеводство – задача снижения издержек, повышение урожайности и качества продукции

Сити-фермы, теплицы на гидропонике – повышение рентабельности

B2C – Любители растений, «хобби-сегмент»

Иррациональная мотивация – коллекционирование вырастить раньше/лучше/больше

Анаэробная переработка отработанных пивных дрожжей в метантенке (патенты РФ №№ 2744728, 205398, Евразийский патент № 042562)

- ✓ Технология является энергогенерирующей (не энергоемкой)
- ✓ Переработка без химических реагентов

80% стимуляторов для растений в РФ (субстанции и готовые препараты) - **импорт**

21+ млрд. руб. в год потенциал производства продукции из дрожжевых отходов пивоварения (Россия) (перерабатывается < 10%)

100+ млн. л. отработанных дрожжей ежегодно загрязняют почвы и водоемы в России (в странах ЕС – 500+ млн. л.)



TRL-9

Био-стимулятор для растений:

- ✓ Снижение потребности в удобрениях на 20 - 50 %;
- ✓ Увеличение урожайности на 15 - 25 %;
- ✓ Ускорение оборачиваемости теплиц на 15-25 %;
- ✓ Улучшение качества продукции;
- ✓ Восстановление деградированных почв за счет стимулирования развития почвенной микрофлоры.

Может использоваться:

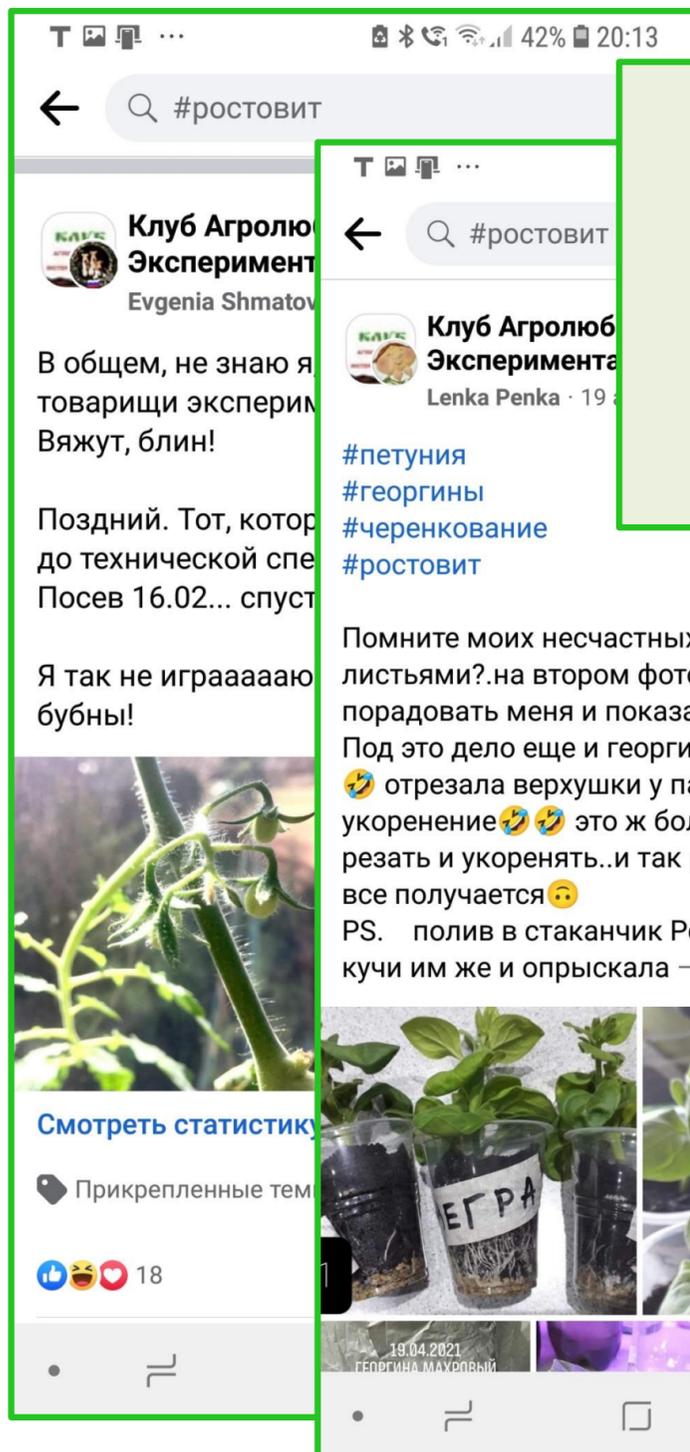
- В органическом земледелии;
- Для повышения эффективности интенсивных агро-технологий;
- Как компонент для производства новых комбинированных удобрений.



Пилотирование:



GREEN SPACE



B2C
E-Commerce
Средний чек
1200 руб.
План **25 EUR**

Биопрепараты для растениеводства в мире:
\$ 10,6 млрд. 2021 г. 2% площадей в РФ (1,7 млн. га)
CAGR **11,9%** 40% - в США
\$ 18,5 млрд. 2026 г. 50-80% - в ЕС

ДРАЙВЕРЫ РОСТА
Глобально:
➤ Курс на биологизацию
Россия:
➤ 45 млн. га - план развития «органики»
➤ Квотирование импорта пестицидов

B2B, B2B2B, B2B2C
Агропредприятия (малые и средние)
Службы озеленения
Сити-фермы
Питомники растений
Поставщики решений для гидропоники и сити-ферм
Дистрибьюторы удобрений
ЭКСПОРТ
ФРАНЧАЙЗИ

TAM \$1 млрд
(Европа + Россия)
SAM \$ 200 млн
SOM \$ 1 млн
(365 тыс. литров/год)

Преимущества



- ✓ Универсальность
- ✓ Комплексность
- ✓ Органичность
- ✓ Эффективность
- ✓ Низкий расход при использовании



		Гумистар	Аминосил	Максифол Рутфарм	Radifarm Италия
100%натуральный (без химических добавок)	✓	✓	✗	✗	✗
Сертификат "Органик"	✓	✗	✗	✗	✗
СТИМУЛЯЦИЯ	корнеобразование	✓	✗	✓	✓
	рост и питание	✓	✓	✓	✓
	антистресс	✓	✓	✓	✓
	качество урожая	✓	✓	✗	✗
	восстановление почв	✓	✓	✗	✗
Защита от грибковых болезней	✓	✗	✗	✗	✗
Инсектицидные свойства	✓	✗	✗	✗	✗
Расход, л/га	0,6	3-6	6	5	5
Стоимость на 1 обработку, руб./га	120	600-1200	3 000	4 000	20 000



Александр СОФИНСКИЙ

Founder

Разработка технологии и продукта

12 изобретений

Образование – инженер-исследователь (ЛИТМО)



Елена ИЛЬИНСКАЯ

Founder, CEO

Разработка и тестирование продукта

6 изобретений, химик (СПбГУ),

опыт управленческой работы в международной компании



Елена СОФИНСКАЯ

Founder

Предприниматель
юрист международник,
налоговый адвокат

МВА



Константин КОБЯКОВ

маркетинг и продажи
специалист по PR, рекламе и
маркетингу с 30 летним опытом



Михаил ТИНОВ

автоматизация техпроцессов
студент СПбГУТ им. проф. М.А. Бонч-Бруевича



Агроном по агро-сопровождению



Специалист по продажам

Заключение эксперта

 Альбина Макаева 13 сент. 2023 в 18:41  Эксперт

Проект высокой степени готовности, требует приоритетной поддержки НТИ, подбора промышленных партнеров для пилотных опробований продукта в разных условиях, потенциал реализации высокий.

Уровень готовности технологии (TRL)

Проведены испытания опытно-промышленного образца в реальных условиях эксплуатации.

Уровень готовности к рынку (MRL)

Определены потенциальные потребители, сделан базовый конкурентный анализ. Сформулирована базовая бизнес-модель и предмет продажи.

Уровень команды (CRL)

Команда сформирована, есть полный набор базовых компетенций, есть внешняя поддержка (менторы, эксперты).

Уровень инвестиционной привлекательности (IRL)

FFF Выполнена базовая оценка объема рынка, проведен конкурентный анализ, оценены первоначальные показатели бизнес-плана, выработана стратегия защиты интеллектуальной собственности.

Основное ограничение проекта

Необходима пилотная опробования продукта на разных целевых аудиториях

Цель на акселерацию (заполняется только для акселерационных программ)

Доработка бизнес моделей для ц/а поиск промышленных партнеров

- **7 консультаций с экспертами**
- **Перспективы сотрудничества**
- **Сформулирована стратегия развития**

 Ирина Яценко 21 сент. 2023 в 22:53  Эксперт

Очень хороший и перспективный проект, на хорошей стадии развития. Профессиональная команда учёных-разработчиков, системно работающая над реализацией проекта на территории РФ и за её границами. Требуется большая проработка стратегии масштабирования через глубокую детализации стратегии коммерциализации интеллектуальной собственности и юридической защиты разработчиков в будущем партнёрстве и сотрудничестве с заинтересованными сторонами, маркетинговой и продуктовой стратегий в странах масштабирования.

Уровень готовности технологии (TRL)

Продукт удовлетворяет всем требованиям - инженерным, производственным, эксплуатационным, требованиям к качеству и надежности и выпускается серийно.

Уровень готовности к рынку (MRL)

Масштабирование продаж. Выполнение целевых показателей бизнес-плана.

Уровень команды (CRL)

Функции управления сосредоточены в руках профессиональных управляющих, работающих по найму.

Уровень инвестиционной привлекательности (IRL)

Seed Ведется оптимизация экономики в каналах продаж / Проведены пилотные внедрения промышленным заказчиком (в т.ч. бесплатные).

Основное ограничение проекта

Сложности масштабирования в международную экспансию

Цель на акселерацию (заполняется только для акселерационных программ)

Работа со стратегией масштабирования

Реализация предыдущих наработок:

- **Переговоры с дистрибьютором**
- **Согласован экспортный контракт**
- **Переговоры о продаже на Amazon.de и Kaufbei.tv**

2 полугодие 2023

- Развитие команды
- Тестирование продукта (MENA, ЮВА)
- Экспорт в Болгарию
- **Маркетплейсы Германии**
- Результаты из РГАУ МСХА, публикации
- Подготовка к сезону 2024 (продажи, тесты)
- Договор(а) дистрибуции

2024

- **Поиск стратегических партнеров**
- Выбор страны (Турция? Израиль?) и локализация для поставок в ЕС
- Расширение присутствия в РФ (в т.ч. поиск инвесторов и региональных команд для производства в регионах РФ)
- Экспорт MENA, ЕС и пр. – пробные партии с целью будущей локализации производства
- Расширение линейки продуктов
- **Оборот: 20+ млн. руб. (100+ тыс. л.)**

2025

- **Оборот: 100+ млн. руб.**
- Создание 3-х производств в РФ мощностью 1 млн. л./год
- Выход на рынок ЕС (через 3-ю страну)
- 3 патента на изобретение – в зависимости от стратегии

2026

- **Оборот: 800+ млн. руб.**
- Создание производств в РФ (синхронизация с рынком)
- Создание производств в перспективных странах, с приоритетом СЭЗ (Турция ???)

СКОЛКОВО

- Статус резидента = налоговые льготы
- Микрогранты – ОКР и участие в выставках
- GoGlobal

GR

- Информационная поддержка = просвещение чиновников: «утилизация – это и есть получение конечного продукта, а не размещение на полях фильтрации»
- Включение отходов пивоварения в программу «Экономика замкнутого цикла» (МСХ) - запрет на размещение на полигонах
- Включение технологии РостоВИТ в реестр наилучших доступных практик (2025)
- Формирование по линии РЭЦ «экспортных хабов» – склады консолидации по отправке сборных грузов; создание системы «держателей регистрационных удостоверений» в странах присутствия

ПИЛОТИРОВАНИЕ

- Сотрудничество с потенциальными участниками (агропредприятия, ВУЗы и т.д.)

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ!



<https://www.rostovit.ru/>

info@rostovit.ru

+7 921 951 48 90 

+7 921 446 24 15

Ильинская Елена Юрьевна
Генеральный директор
ООО «АГРОРЕЦИКЛИНГ-ГРУПП»



https://t.me/rostovit_organics