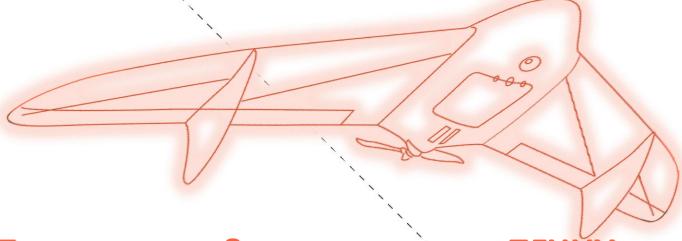




Стандартизация терминологии БАС



Сентябрь 2023 Онлайн акселератор НТИ



Терминологи & программисты ПГНЙУ

Лидер: Екатерина Исаева

Консультанты: Татьяна Миронова (НТИ)

Ирина Яценко (НТИ)

Сергей Исаев (ПГНИУ)











ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- B2G (тендеры):
 - аккредитационные центры
 - НПЦ (supply chain)
 - ВУЗы (кафедры-разработчики БАС);
 - СПО, ДПО
- В2В (корпоративные пакеты, размещение рекламы):
 - производители БАС;
 - переводческие компании;
- В2С (лимитированный бесплатный доступ, платные подписки):
 - Переводчики-фрилансеры
 - Технические писатели
 - Представители отрасли, проходящие сертификацию
 - Студенты



Нет стабильного рынка поставщиков услуг (потеря кооперационных связей)



Интуитивное инвестирование в область БАС



Не развит единый национальный язык отрасли и язык кооперации с дружественными странами



Нет ОП и преподавателей ин. языка проф. коммуникации

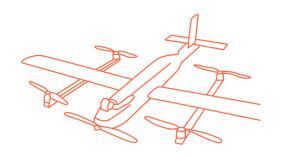






Национальное агентство развития квалификаций







Описание предлагаемого решения

Продукт — экспертная система поддержки принятия решений на основе лингвистических данных



Текущий статус проекта:

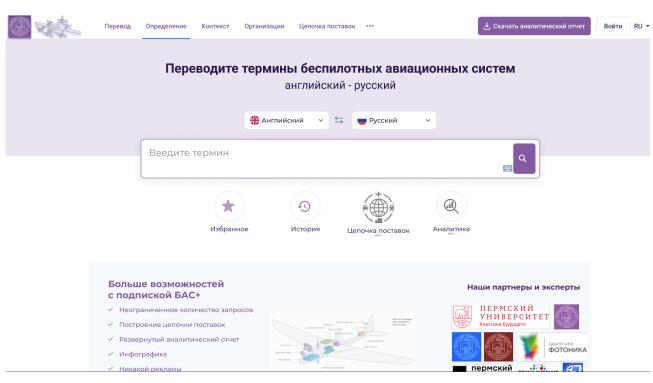
TRL: Создан макетный образец с ключевыми характеристиками.

MRL: Определены потенциальные потребители, сделан базовый конкурентный анализ. Сформулирована базовая бизнес-модель и предмет продажи.

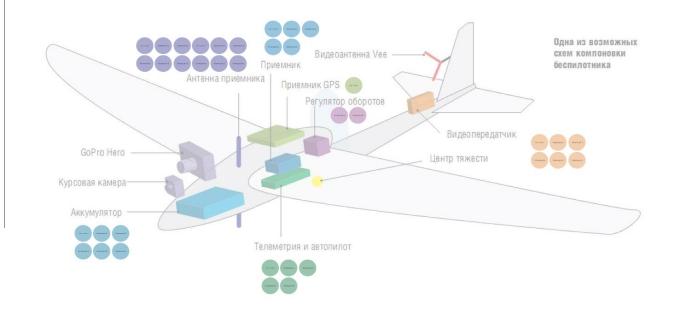
CRL: Команда сформирована, есть полный набор базовых компетенций, есть внешняя поддержка (менторы, эксперты).

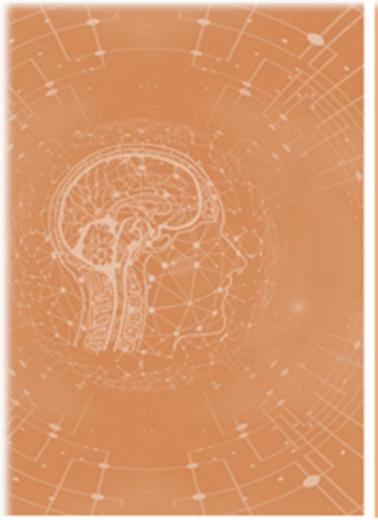
IRL: FFF Выполнена базовая оценка объема рынка, проведен конкурентный анализ, оценены первоначальные показатели бизнес-плана, выработана стратегия защиты интеллектуальной собственности.

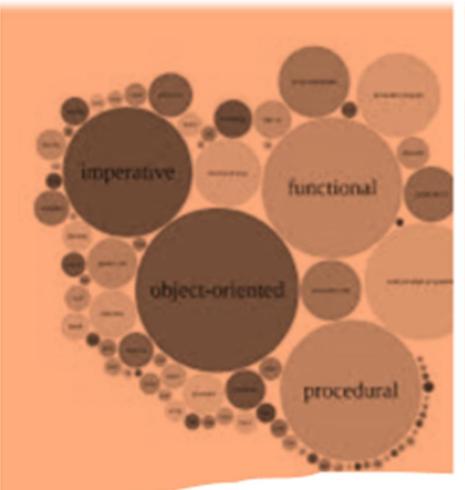
1. Репозиторий терминов



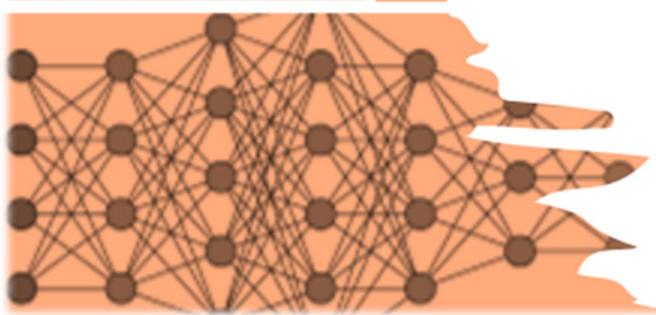
2. Аналитический отчет "Supply Chain"











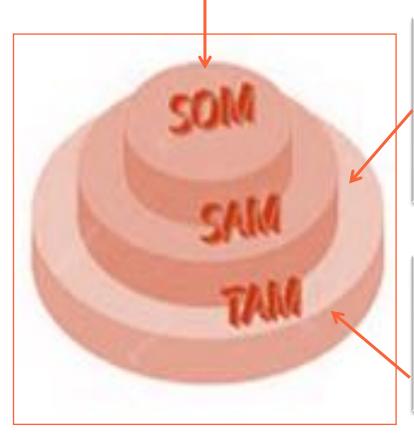
Цифровая технология

Анализ рынков



Информационная система (B2G/B2B): Репозиторий терминов (B2B/B2G/B2C):

162 организации AeroNet (по Radar) * 50000 руб. (1 отчет) = 8,1 млн руб – 2025 г 24 млн. руб. (1 % SAM рынка к 2028 г., широкий функционал, но узкая специализация)



600 организаций AeroNet (прогноз HTИ в 2028 г.) * 50000 руб. (1 отчет) = 30 млн. руб.

объем закупок анал. отчетов в 2024 г. (ЕИС Закупки) = 1 121 млн. руб.



2,4 млрд. руб. (рынок Abby Linguo в РФ в 2022 г)

756 млрд руб. (объем рынка эл. словарей по всему миру)

Анализ конкурентов



- Наша специфика:
 - Отечественный продукт
 - Отрасль БАС

- Динамичность синхронизации данных
- Фокус на Supply chain















Бизнес модель

A2023

Аналитический отчет — 50 тыс. руб. за 1 отчет Подписка на интеллектуальный словарь — 3 тыс руб. в месяц Подписка БАС+ (доступ к графу Suply chain) — 15 тыс. руб. в месяц



223-ФЗ Конкурс в электронной форме, участниками которого могут являт...

№ 32312131942

Закупка завершена

Объект закупки

Выполнение работ "Разработка аналитического отчета и технико-экономического обоснования для создания облика рыбопоисковых гидролокаторов", шифр "Биоскан-РПГЛ-Э1"

Заказчик

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "АКУСТИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА Н.Н. АНДРЕЕВА"

Размещено Обновлено
17.02.2023 17.02.2023
Окончание подачи заявок
27.02.2023

Пакеты партнера рейтинга от Smart Ranking	Пакет 1	Пакет 2	Пакет 3
Упоминание в качестве партнера во всех материалах (рассылка, анкеты, отчет, релиз и т.д.)	V	V	V
Размещение логотипа на сайте, анкете и в других материалах	V	V	V
Четыре аналитических отчета по итогам каждого квартала (pdf, 60-80 стр.)	V	V	V
Подготовка интервью на платформе Smart Ranking, анонс в соцсетях	V	V	V
Включение партнерских материалов в ежеквартальные отчеты (до 3 тыс знаков)	V	V	V
Партнерская интеграция в номинации Smart Ranking Awards	V	V	
Включение релевантных комментариев в публикации для СМИ	V	V	
Ежеквартальные аналитические отчеты по всем исследуемым рынкам	V		
Баннер на главном экране <u>SmartRanking.ru</u>	V		
Годовой взнос (включает 4 рейтинга по итогам каждого квартала), руб.	400 тыс	300 тыс	200 тыс

Наш потенциал и внешняя поддержка

- Научная школа терминологов, известная в России и мире > 20 лет;
- Цифровая лингвистика > 10 лет;
- 3 языковых кафедры















политех





Запрос на 2025 г.:

- GR специалист
- Маркетолог
- SEO специалист

Наша команда

Заголовок



Екатерина Исаева, кфн, НМ ФИТ, лидер, цифр. лингвист, зав. каф., ПГНИУ



Полина Мельникова, бухгалтер, финансист, кафедра финансов, кредита и биржевого дела, ПГНИУ



Илья Клименчук, программист, разработчик, Институт компьютерных наук и технологий, ПГНИУ





Светлана Мишланова, дфн, проф, методолог, зав. кафедрой, ПГНИУ



Вэньхао Ду, студент, переводчик Ch – En – Ru, кафедра лингвистики и перевода ПГНИУ



Глеб Подвалов, программист, разработчик, Институт компьютерных наук и технологий, ПГНИУ

Дорожная карта



1.3. мvр Продукт

онлайн репозиторий (май 2024)

агрегатор GPT (сент 2024

Supply chain (дек 2024)

Финансы бизнес-модели

Старт-взлет (сент 2023)



РНФ (окт 2023)

Фонд президентских грантов (май 2024)

3.2. Гранты на MVP

Команда

оффлайн+онлайн+

акс. НТИ

(июль 2023)

оффлайн акс. НТИ

(авг 2024)



Skolkovo

(янв 2025)



4.3. B2G 4.2. B2B

Продажи

B2G: тендеры (аналитика, перевод, ГОСТы) (янв. 2025)

B2B: услуги (аналитика, перевод, реклама) (янв. 2026)

B2C: подписки (словарь, обучение)



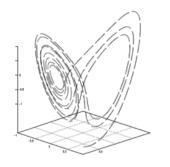


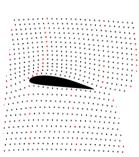


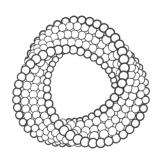


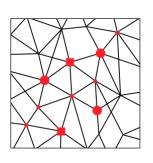
Результаты Акселератора НТИ

- Актуализация бизнес-модели, дорожной карты;
- MVP (прототип сайта)
- Фокус на GR;
- Разработка финансовой модели;
- Заявка ФСИ «Старт взлет»;
- Подписано намерение о долгосрочной поддержке НТИ









ПЛАТФОРМА НТИ

Запрос о поддержке НТИ

- GR и B2B поддержка, информационная поддержка (PR):
 - проработка сегмента B2G
 - формирование лояльности в отраслевом сегмента
- Сообщество с ежемесячными встречами
 - модель сотрудничества с Аэронет и Radar
- Инвестиционный маршрут
 - подбор инвестиционных и финансовых инструментов

Контакты «Стандартизация терминологии БАС»



Екатерина Исаева

Пермь, ПГНИУ

+79124836434



Проект:

Стандартизация терминологии Бас





Спасибо за внимание!